

Maximizing Potential

DOUZONE BIZON IR GUIDE BOOK

KOR. Ver | 2021.11.01

DOUZONE

기업을 위한 모든 ICT, 더존

더존은 ICT회사입니다.

ICT는 기업을 만들고, 유지시키며 기업의 성공을 돕습니다.
소통과 협업이 필요할 때, 인력을 관리할 때, 제품을 만들고 서비스를 제공할 때,
그리고 자금을 운용할 때, 기업의 정보를 보호해야 할 때

당신의 기업은 더존의 ICT를 통해 기업 잠재력이 극대화되는
놀라운 경험을 하게 될 것입니다.

기업개요	사업분야	03
------	------	----

	ERP Line up	04
--	-------------	----

	매출현황	05
--	------	----

	매출분석	06
--	------	----

New Business		07
--------------	--	----

	WEHAGO	09
--	--------	----

	Amaranth 10	14
--	-------------	----

	FinTech / X-Commerce / 헬스케어	17
--	-----------------------------	----

Appendix		24
----------	--	----

	재무현황 분석	25
--	---------	----

1. 사업분야



사업분야 (기업용 솔루션)



ERP



그룹웨어



정보보안



전자
세금계산서



전자팩스



On-premise



Platform

주요고객



소규모기업
개인사업자



중소기업



중견기업



대기업

수익모델



라이선스



커스터마이징



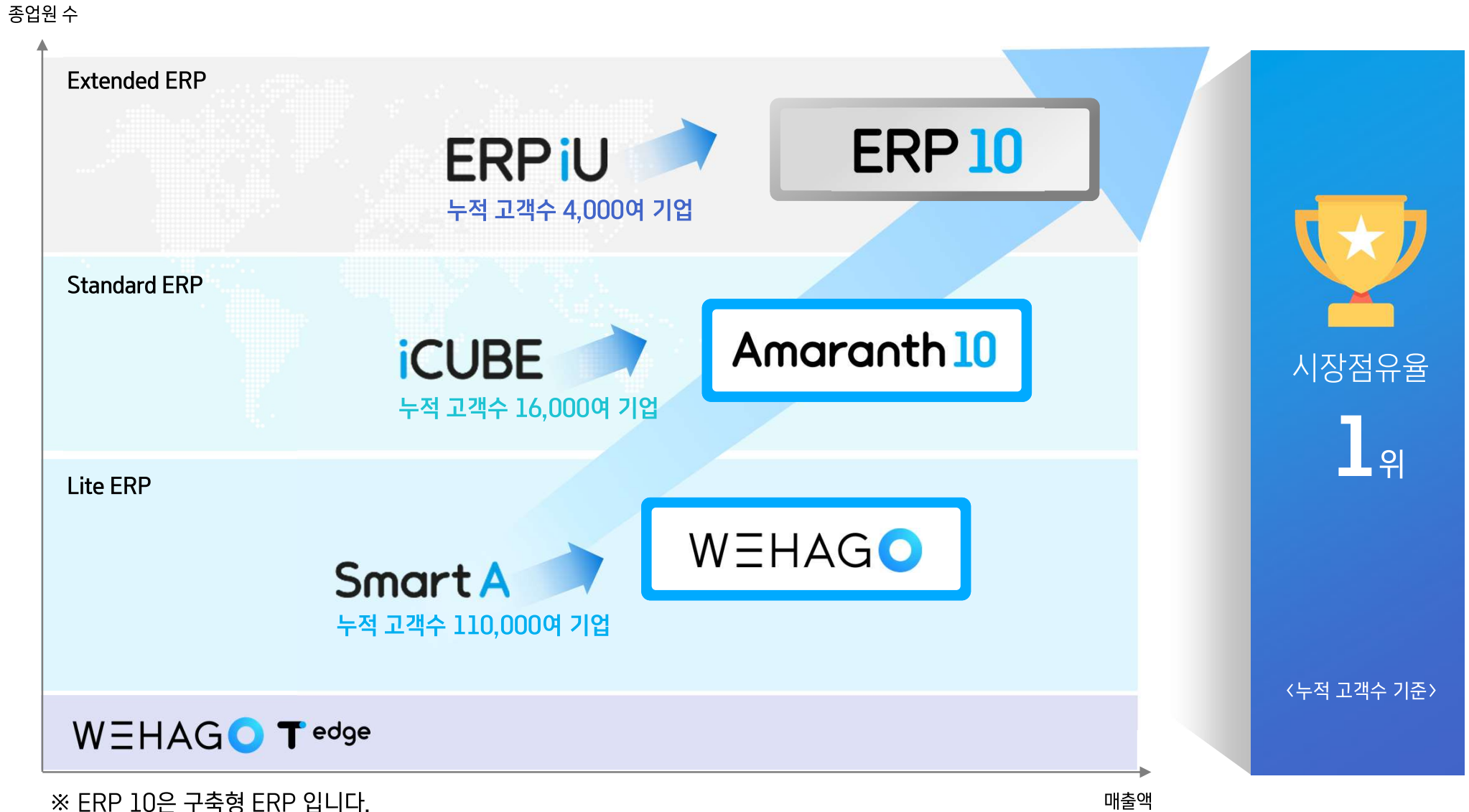
유지보수



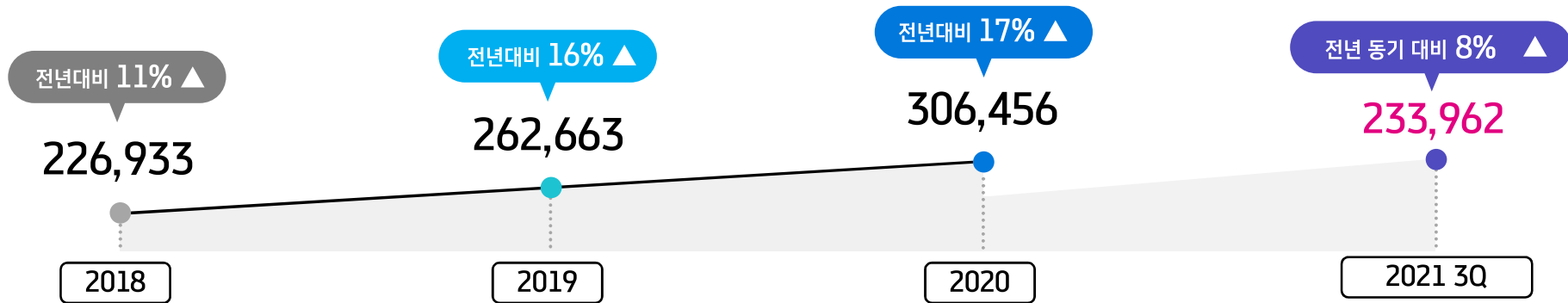
Platform 사용료

“ 국내 유일의 토털 기업용 솔루션 및 서비스 기업 ”

2. ERP Line up



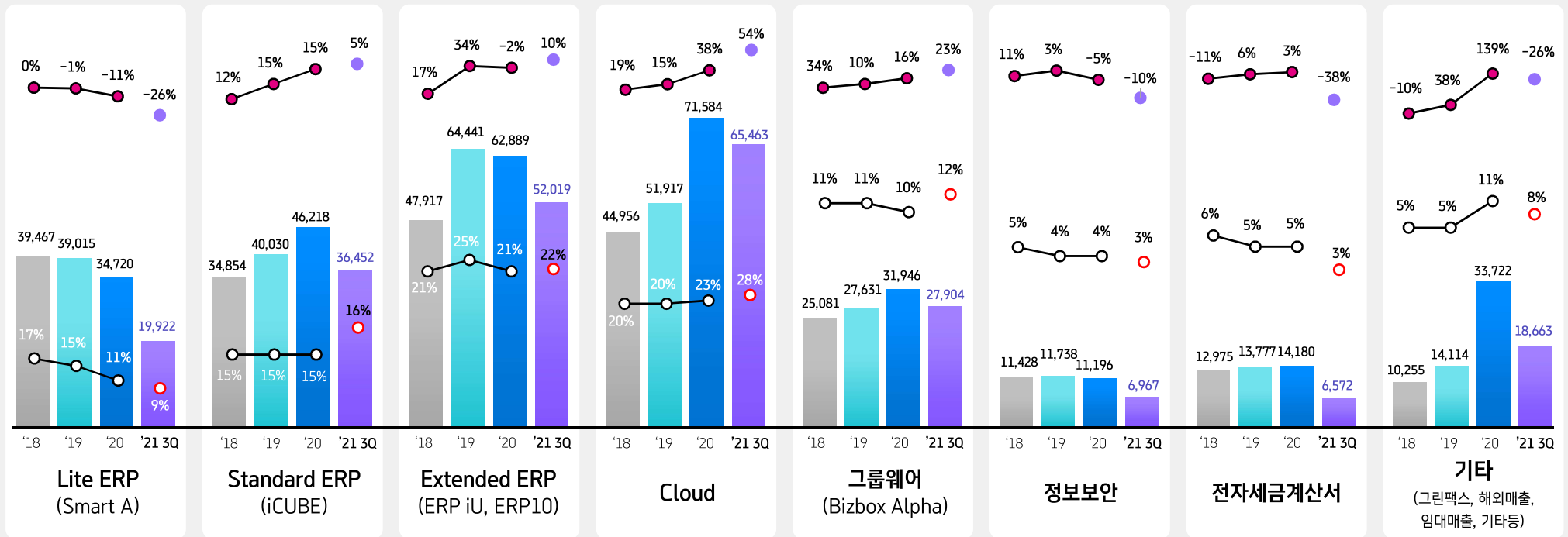
3. 매출현황(연결기준)



[단위 : 백만원]

전년동기
대비 성장률
전년대비
성장률

매출비중



4. 매출분석(연결기준)



- 2020년 신규 고객 매출 비중은 17%, 기존 고객의 업셀, 크로스셀로 인한 매출 비중은 83%로 기존 고객의 Loyalty가 높음.
- 2020년 라이선스 매출 비중은 43%, 유지보수/사용료 매출 비중은 57%로 매년 유지보수/사용료는 전년대비 20% 성장함.

신규 고객 vs 기존 고객 매출 비중

[단위 : 백만원]

구분	2018		2019		2020			
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	전년대비 증감액	전년대비 성장률
신규 고객	23,725	10%	33,419	13%	51,541	17%	18,122	54%
기존 고객	203,208	90%	229,245	87%	254,914	83%	25,669	11%
합계	226,933	100%	262,664	100%	306,456	100%	43,791	17%

라이선스 vs 유지보수/사용료 매출 비중

[단위 : 백만원]

구분	2018		2019		2020			
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	전년대비 증감액	전년대비 성장률
라이선스	97,177	43%	118,716	45%	133,291	43%	14,575	12%
유지보수/사용료	129,756	57%	143,948	55%	173,164	57%	29,216	20%
합계	226,933	100%	262,664	100%	306,456	100%	43,791	17%

FinTech
Business

X-Commerce
Platform

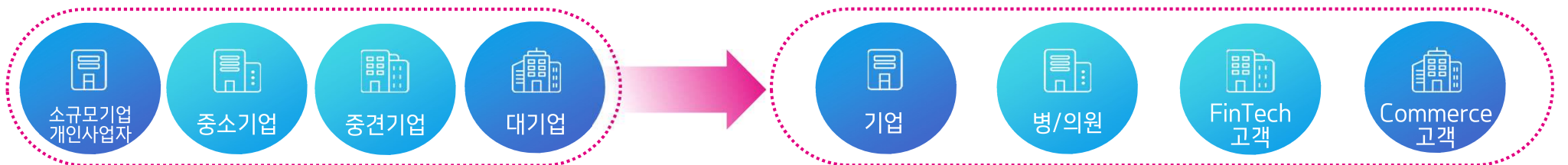
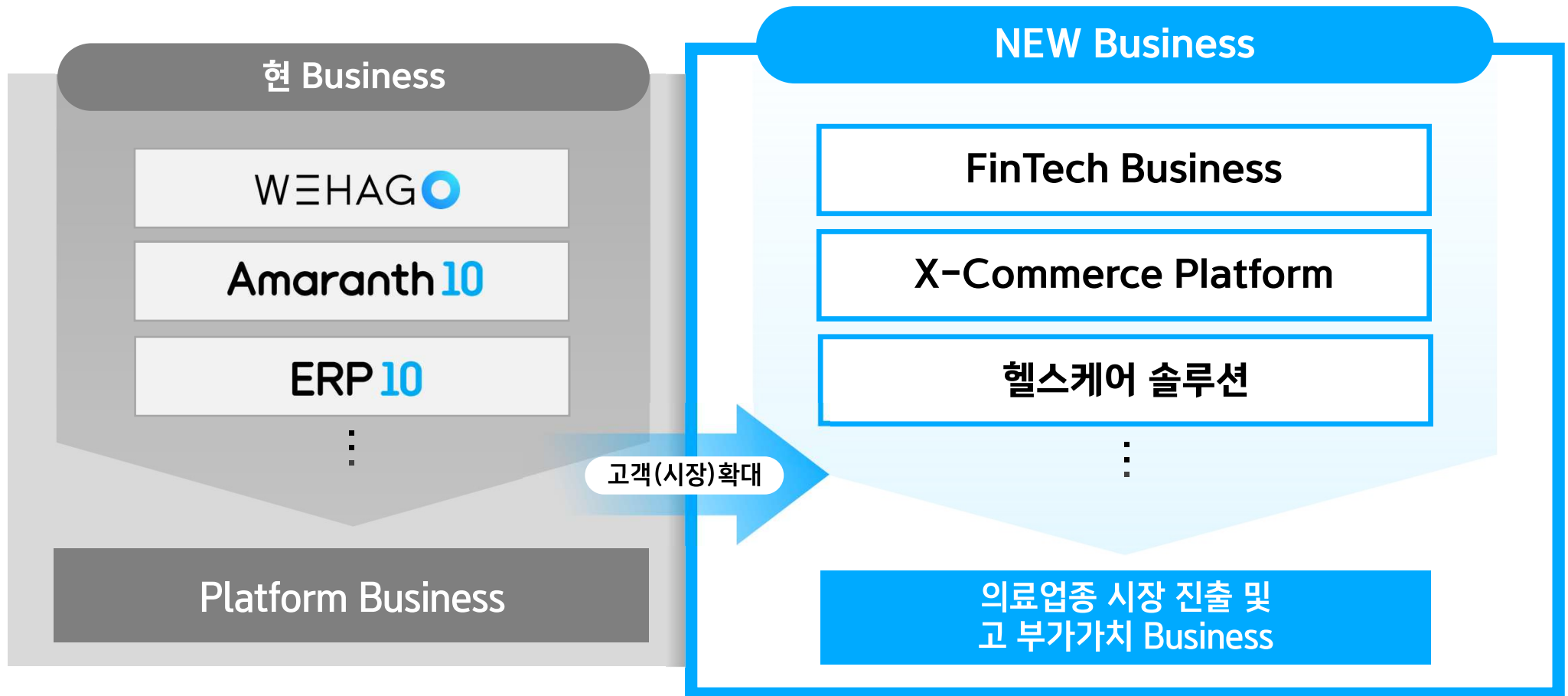
헬스케어 솔루션

미래 성장전략

WEHAGO

Amaranth10

1. 고객(시장) 확대_성장 전략



WEHAG Amaranth10 ERP10



WEHAGO

1. WEHAGO Platform 개요
2. WEHAGO 를 통한 클라우드 고객 및 시장(고객) 확대
3. Lite ERP CE : Cloud/WEHAGO 판매/전환 현황 및 매출 비교
4. BigData를 기반으로 AI를 접목하여 신규 수익모델 창출
5. WEHAGO 매출 성장 전략(요약)

1. WEHAGO Platform 개요

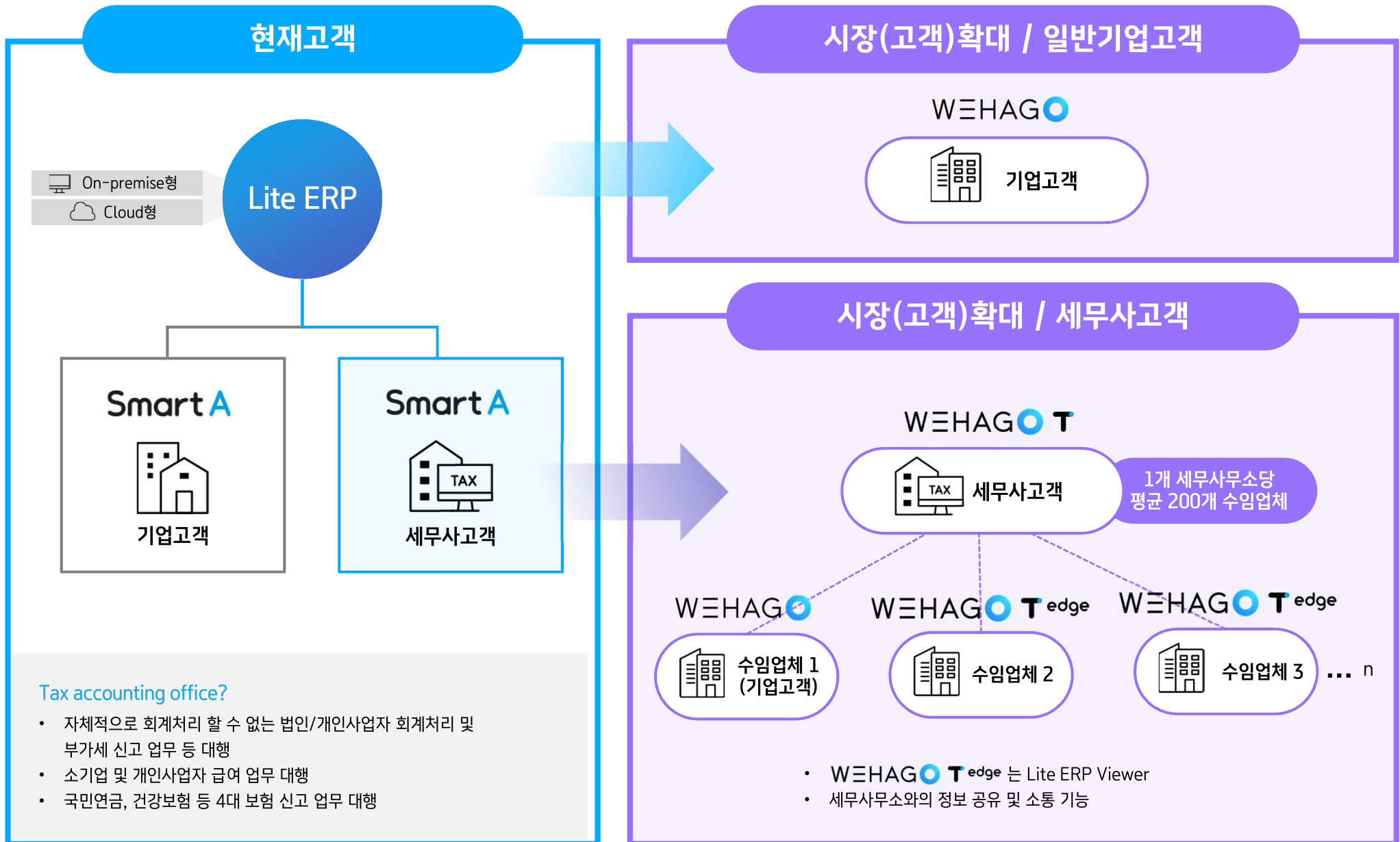


- 기업에 필요한 다양한 업무 환경을 제공하는 **온라인 비즈니스 플랫폼 서비스**

Lite ERP(Smart A 10)	기본서비스	부가서비스
 회계관리 (기업/세무사무소용)	 WE톡 (화상대화 포함)	 전자세금계산서 (사용량에 따라 과금)
 인사관리 (기업/세무사무소용)	 일정 / 할일 / 노트	 전자팩스 (사용량에 따라 과금)
 물류관리 (기업/세무사무소용)	 메일	 WE빌더 (홈페이지 구축 Tool)
 법인조정 (기업/세무사무소용)	 연락처	 경비청구 (법인/개인카드)
 개인조정 (기업/세무사무소용)	 거래처	 클라우드캠
 수임처관리 (세무사무소용)	 WE드라이브	 신용지키미 LITE

WEHAGO Platform

2. WEHAGO를 통한 클라우드 고객 및 시장(고객) 확대



3. BigData를 기반으로 AI를 접목하여 신규 수익 모델 창출



- WEHAGO를 통해 축적한 BigData를 AI가 학습, 분석, 예측하여 FinTECH, X-Commerce, Advertisement 등 **신규 수익 모델 창출**



4. WEHAGO 매출 성장 전략(요약)



1. Amaranth 10 : ERP와 UC의 융합
2. Amaranth 10 개요 및 목표시장



1. Amaranth 10 : ERP와 UC의 융합



- Amaranth10이란 : 기업의 핵심 업무 솔루션 간의 융합을 통해 새로운 가치를 창출하고 기업의 생산성 혁신을 추구하는 B2B 플랫폼

임직원 업무관리



전자결재



메일



일정



업무의 시작과 끝을 하나로 융합

업무관리부터 의사결정, 문서 작성에서 공유와 협업.
전사적 자원관리부터 영업 프로세스에 이르기까지 Amaranth 10로 제공



ERP



ONEFFICE



ONECHAMBER



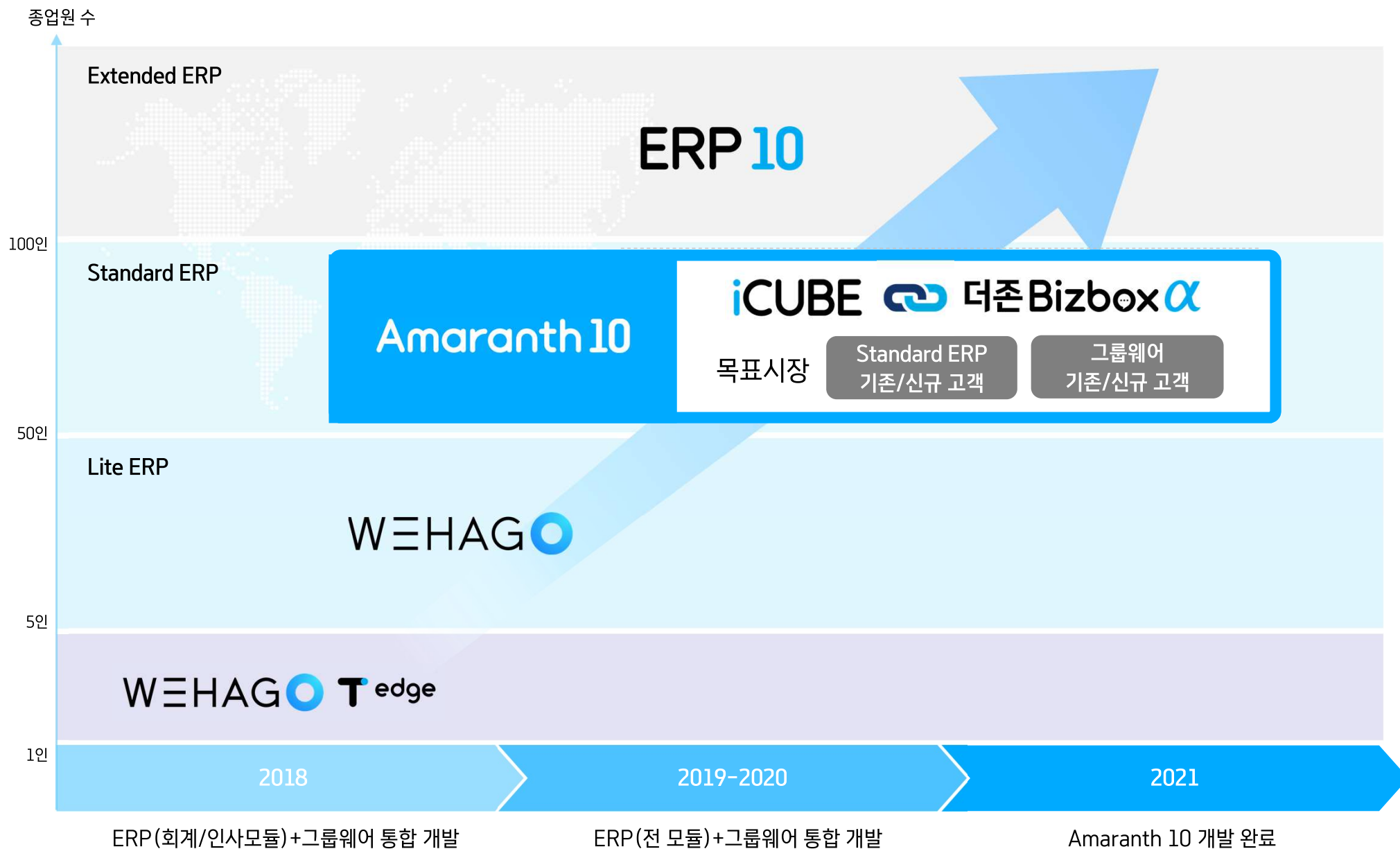
CRM



2. Amaranth 10 개요 및 목표시장



- Standard ERP 제품을 엔터프라이즈 포털로 전환하여 **2021년 개발 완료 목표**



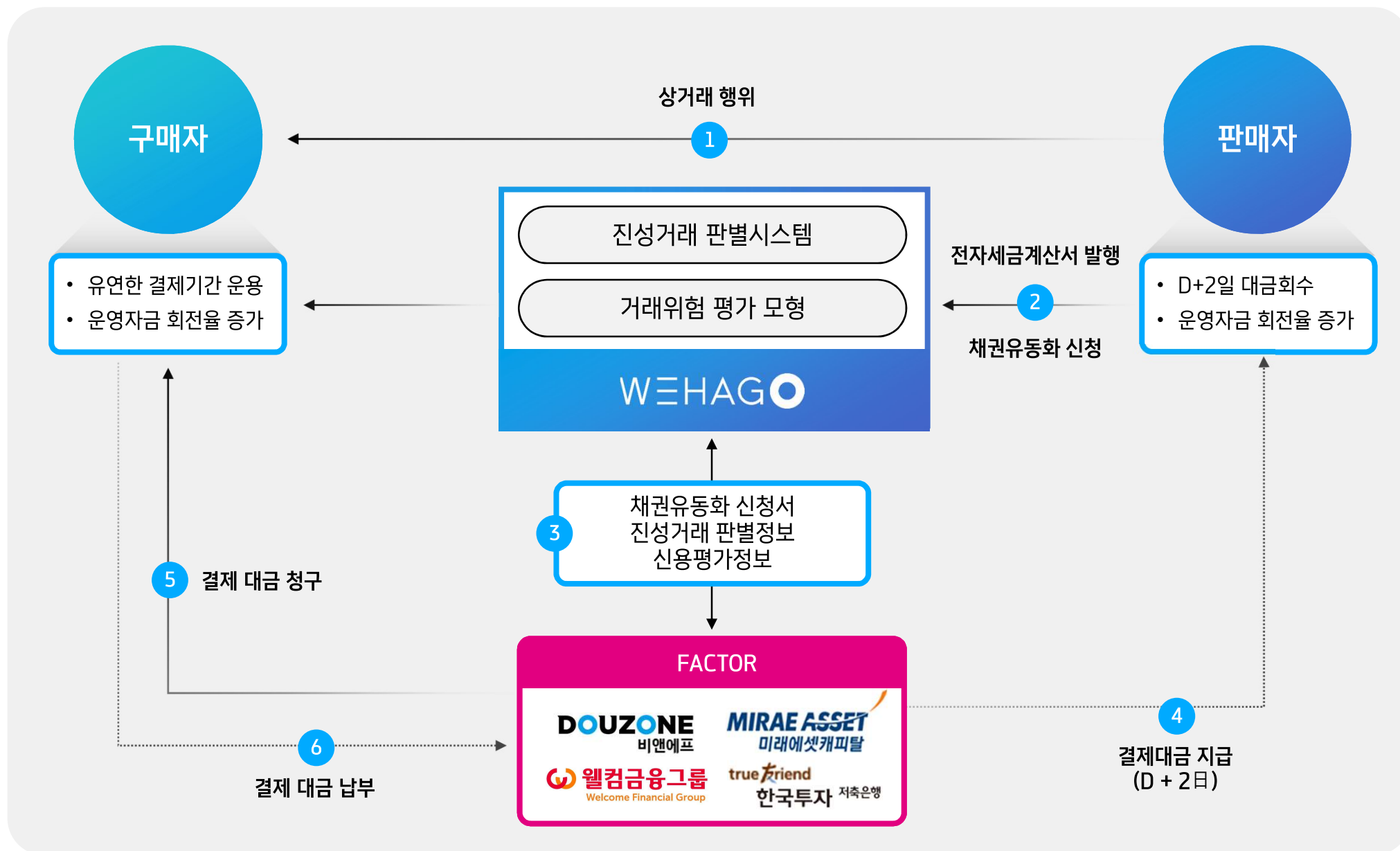


FinTech / X-Commerce / 헬스케어

1. FinTech_매출채권유동화
2. X-Commerce 개요
3. 헬스케어 솔루션 개요
4. 정밀의료 빅데이터

1. 핀테크_매출채권유동화

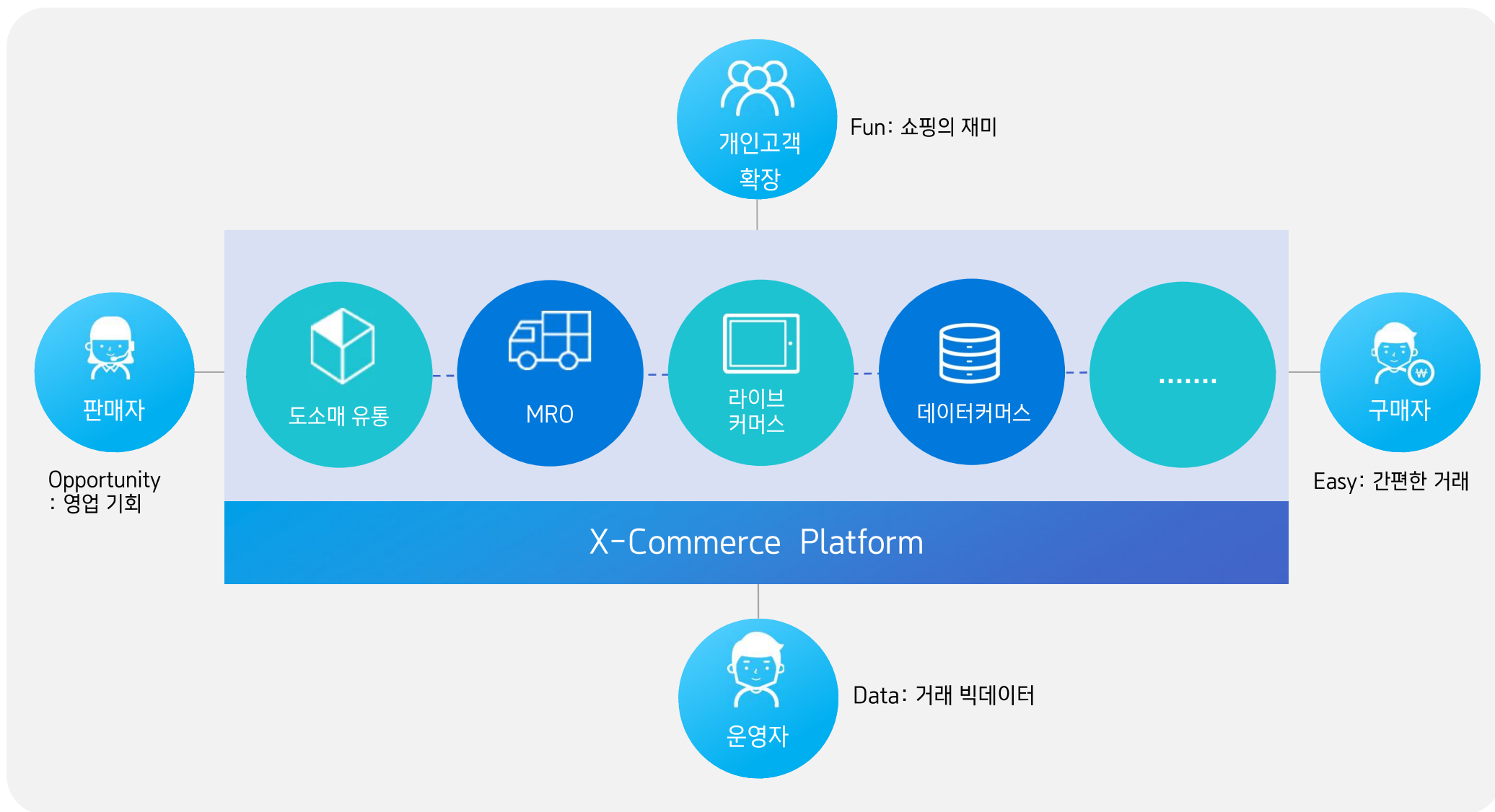
- 회계 빅데이터를 활용한 인공지능 기반 금융 서비스 / 서비스명 : **황금두꺼비**



2. X-Commerce Platform : 개요-1



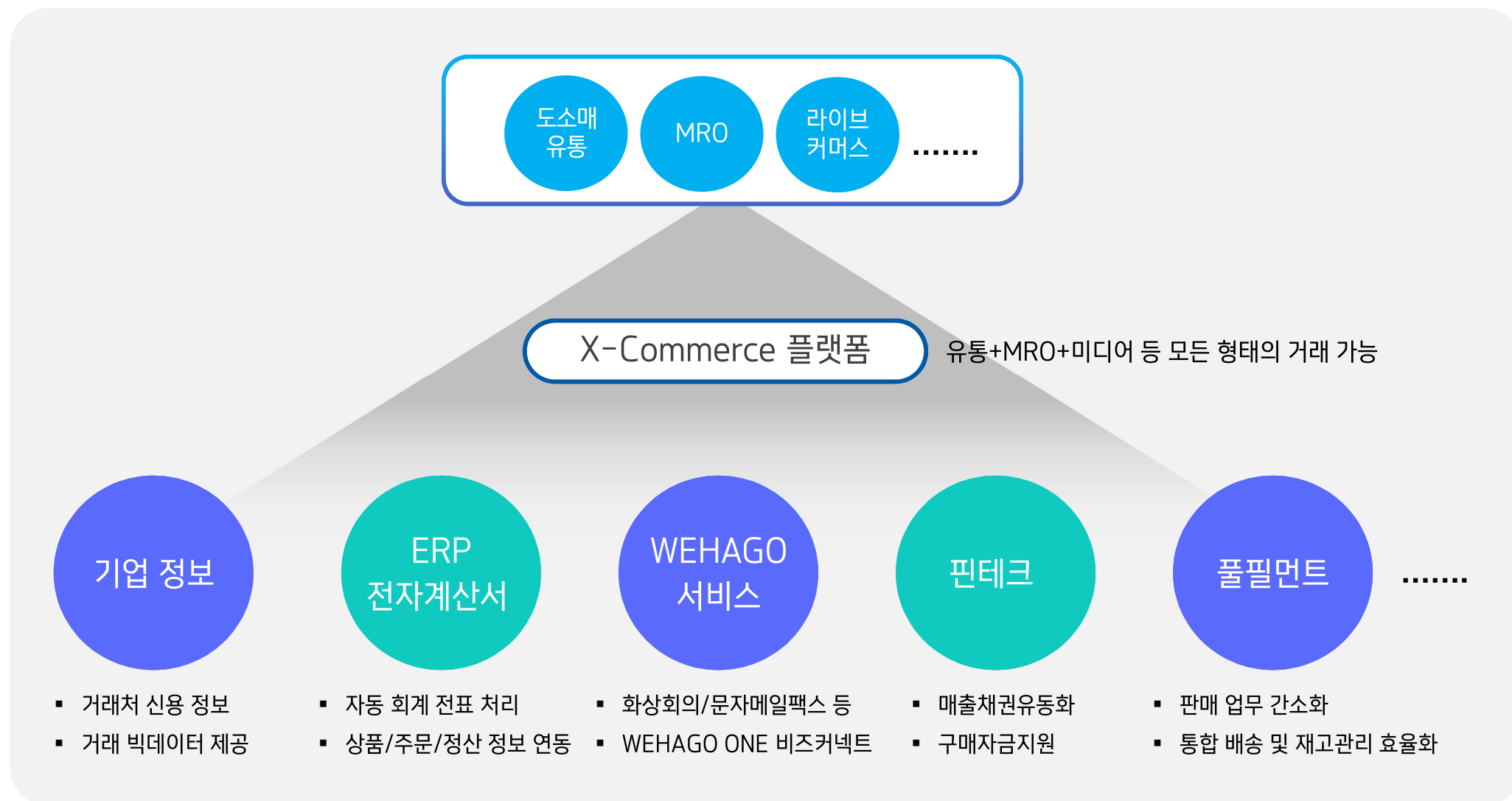
- X-Commerce 란 ? 도소매 유통+MRO 마켓플레이스+미디어커머스 등 다양한 이커머스 형태와 더존의 다양한 서비스가 결합되어 다수의 거래기업이 참여하는 세상에 없는 X-Commerce 모델



2. X-Commerce Platform : 개요-2



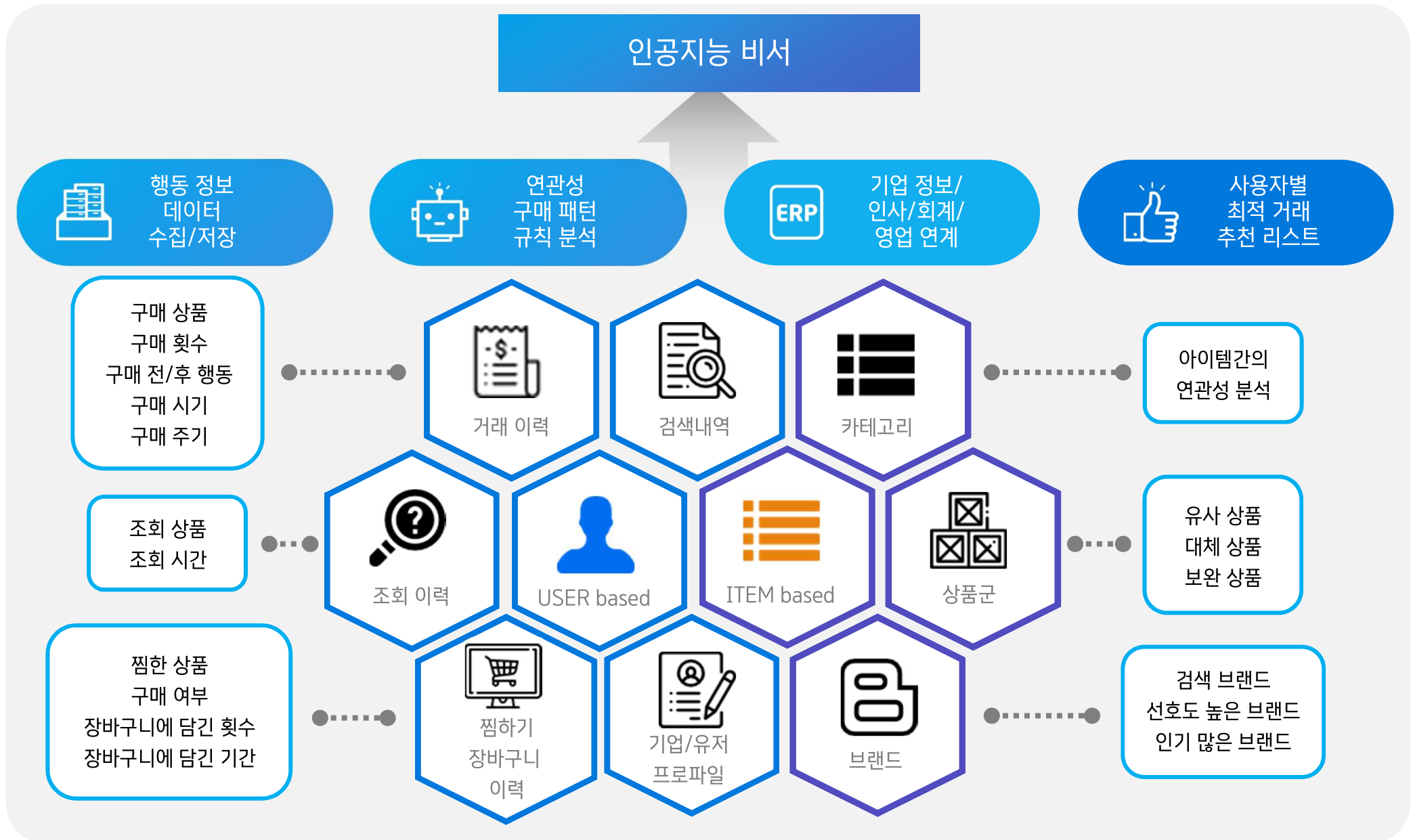
- X-Commerce 플랫폼과 연계 서비스를 통해 모든 거래가 가능한 원스탑 토탈 서비스 제공



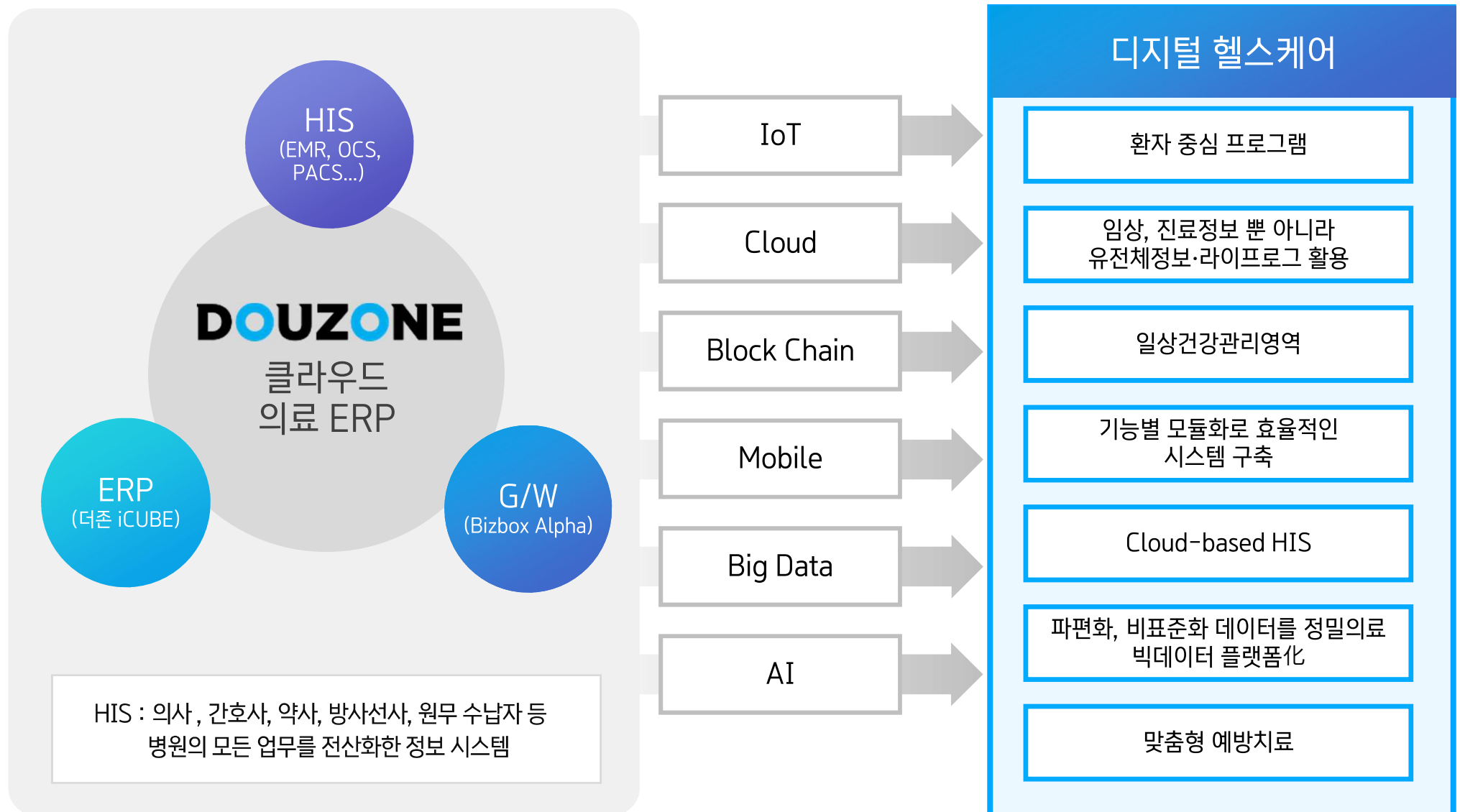
2. X-Commerce Platform : 개요-3



- 데이터 기반 분석 / 추천 방안 : 인공지능 비서가 마켓플레이스의 다양한 거래 데이터 분석을 통하여 향상된 업무 방향을 지원



3. 헬스케어 솔루션 : 개요



4. 정밀 의료 빅데이터_강원도 발주 정밀 의료 빅데이터 구축사업 개요



- 참여기관 : 삼성서울병원(주관기관) 등 병원 10개, 더존비즈온 등 데이터센터 및 의료솔루션 기업 6개, 대웅제약, 강원대학교, 법무법인으로 구성된 컨소시엄
- 사업내용 : ① 정밀의료 빅데이터 서비스 플랫폼 개발 ② 빅데이터 센터 연계 ③ 컨설팅/산업생태계 조성 ④ 인재양성
- 사업규모 : 267억 원 (강원도 부담금 144억 원, 컨소시엄 참여기관 현물 출자 123억 원)
- 사업기간 : 2020년 12월 ~ 2024년 12월 31일

강원도-삼성서울병원-더존비즈온 정밀의료 빅데이터 사업 본격화

중앙일보

‘닥터 알파고 나올까’ 더존 AI, 삼성병원 의료기술 만났다

| 이정봉 기자 | 승인 2020.12.17. 13:25



정밀 의료
빅데이터 플랫폼
구축사업



A person wearing a pink shirt is sitting at a desk, using a black calculator. They are looking at a spreadsheet on the desk. The background is slightly blurred, showing a desk with papers and a lamp. A semi-transparent white box is overlaid on the right side of the image, containing the text 'Appendix (재무현황)' and '1. 재무현황 분석'.

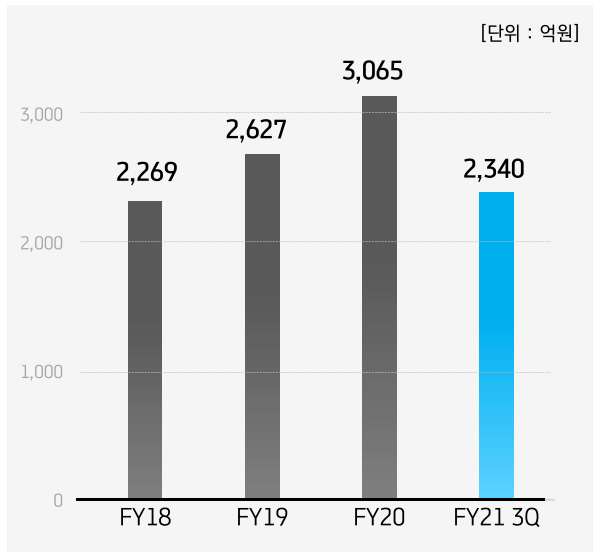
Appendix (재무현황)

1. 재무현황 분석

1. 재무현황 분석(연결기준)



매출액(YoY)



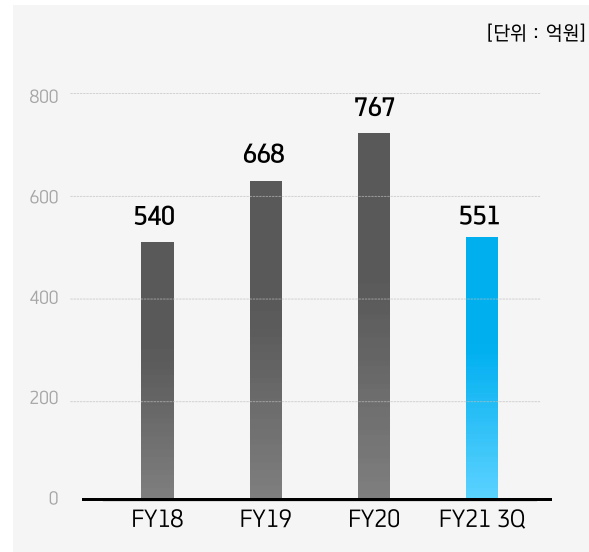
FY18 매출 2,269억원 달성. 주력 사업인 ERP의 안정성과 Cloud 사업의 지속 성장, 그룹웨어, 보안 등 다른 사업 분야도 고르게 선전하며 실적 상승.

FY19 매출 2,627억원. 확장형 ERP의 성장과 Cloud, 그룹웨어 등 다른 사업 분야도 고르게 선전하며 실적 상승.

FY20 매출 3,065억원. 신사업과 기존사업 영역이 시너지를 내며 전 사업 분야가 고르게 성장한 덕에 SW기반 기업 최초 3,000억(연간) 매출 돌파하며 사상 최대 실적 달성

FY21 3Q 매출 2,340억원. 코로나19 영향으로 인한 기업의 IT투자 지연, 3분기 사업 비수기 등에도 불구하고 이를 극복하고 사업의 안정성과 성장성을 증명.

영업이익(YoY)



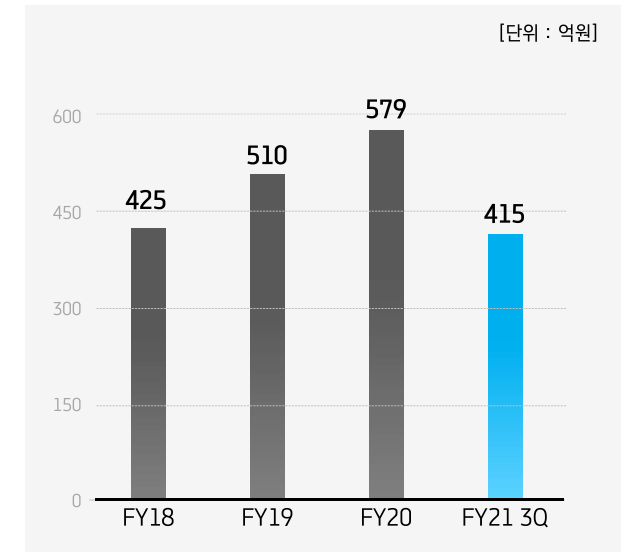
FY18 신규 사업 추진에 따른 개발인력 확충으로 인건비 증가 및 인원 증가에 따른 기타 고정비 증가. 영업이익율 23.8%

FY19 레버리지효과 및 통제 가능한 비용구조로 영업이익의 지속적인 상승
영업이익율 25.4%

FY20 영업이익 767억, 영업이익율 25.0%
향후 통제 가능한 비용구조로 영업이익의 지속적인 증가 예상

FY21 3Q 영업이익 551억원. 영업이익율 23.6%. 전년 대비 비용 통제 등의 영향으로 영업이익율 개선.

당기순이익(YoY)



FY18 18년도 4분기 누적 법인세율 24.2%(연결기준)
당기순이익율 18.7%, 현금배당 진행 1주당450원

FY19 당기순이익율 19.4%
19년 연간 법인세율 23.2% (연결기준).
현금배당 진행 1주당 470원.

FY20 당기순이익율 27.1%
20년 연간 법인세율 20.6%(연결기준)
현금배당 진행 1주당450원

FY21 3Q 당기순이익율 17.7%. 21년 연간 법인세율 27.6%.

Thank you