AX, beyond DX
AI Transformation

DOUZONE BIZON
IR GUIDE BOOK

2026.02.04

DOUZONE

기업을 위한 모든 ICT, 더존

더존은 ICT회사입니다.

ICT는 기업을 만들고, 유지시키며 기업의 성공을 돕습니다.
소통과 협업이 필요할 때, 인력을 관리할 때,
제품을 만들고 서비스를 제공할 때,
그리고 자금을 운용할 때, 기업의 정보를 보호해야 할 때

당신의 기업은 더존의 ICT를 통해 기업 잠재력이 극대화되는
놀라운 경험을 하게 될 것입니다.

기업개요 03

WEHAGO 12

Amaranth 10 15

ERP & More, OmniEsol 17

신사업 20

재무현황 37

DOUZONE

기업개요

01. 제품 Line up 및 수익모델, Market

02. 매출현황(연결기준)

03. 매출분석(별도기준)

04. 고객현황

DOUZONE

1-1. 제품 Line up 및 수익모델



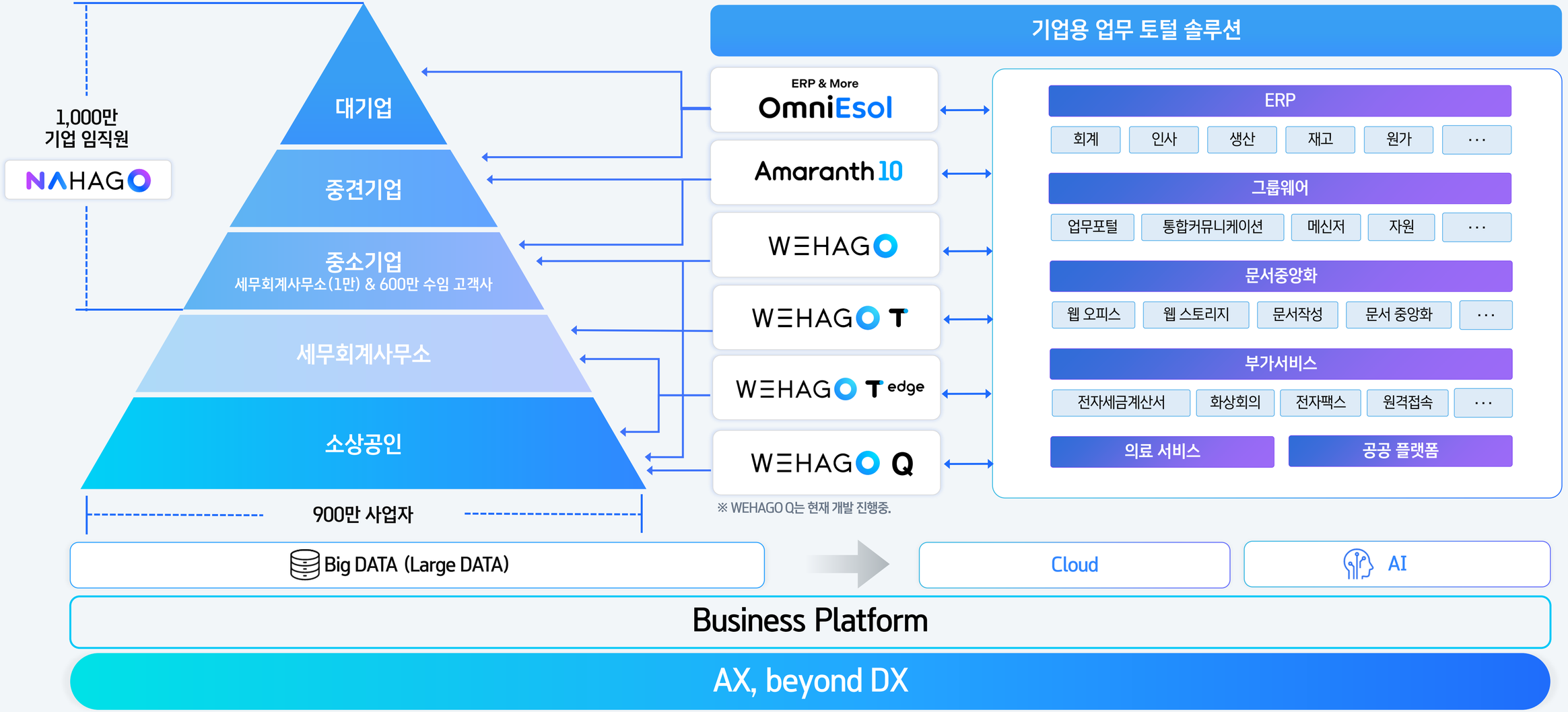
※ 누적고객 기준
※ LITE ERP 사업부문의 Smart A는 2025년까지 유지보수만 지원함.

수익모델

- 라이선스 (가입비)
- 유지보수
- 커스터마이징
- Platform 사용료

1-2. 제품 Line up 및 Market

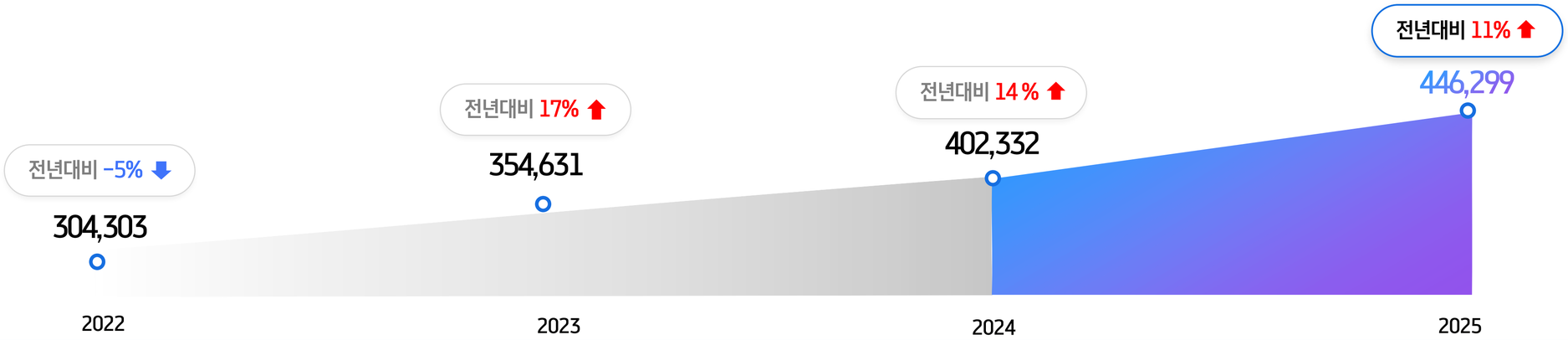
고객 규모별 제품 라인업을 구성하여 다양한 산업에서 더존의 제품을 사용하고 있으며,
클라우드 DATA를 기반으로 **개인의 공공서비스, 금융, 헬스케어, 커머스 등 영역까지 확대 중**



2-1. 매출현황(연결기준)

매출현황 (연결기준)

[단위: 백만원]



성장률 현황 및 부문별 매출 비중

주) 2023년 매출현황은 합병 후 연결재무제표 기준입니다. | [단위: 백만원]

	Lite ERP 사업부문	Standard ERP 사업부문	Extended ERP 사업부문	기타
	Lite ERP, CLOUD, WEHAGO, 전자세금계산서	Standard ERP, Amaranth 10, 그룹웨어 및 보안	OmniEsol, ERP 10, ERP iU	H/W, 모바일, 해외매출, 임대매출, 연결매출 등
전년(동기) 대비 성장률	-10%, 8%, 2%, 13%	5%, 3%, 11%, 27%	-10%, 27%, 5%, -2%	-8%, 45%, 42%, 1%
매출비중	84,591 (2022), 91,518 (2023), 93,019 (2024), 104,741 (2025)	103,303 (2022), 106,250 (2023), 117,763 (2024), 150,055 (2025)	65,283 (2022), 82,775 (2023), 86,478 (2024), 85,043 (2025)	51,127 (2022), 74,088 (2023), 105,072 (2024), 106,460 (2025)

2-2. 매출현황 (연결기준) : Lite ERP

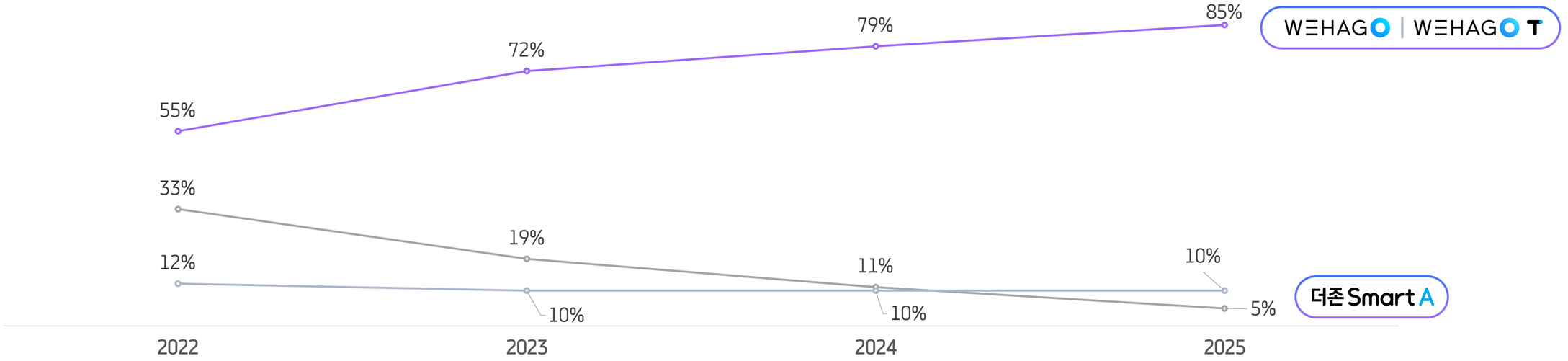
Lite ERP 사업부문 매출 현황

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기 | [단위: 백만원]

구분	2022			2023			2024			2025		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
Smart A (온프라미스)	28,115	3%	9%	17,090	-39%	5%	10,616	-38%	3%	5,403	-49%	1%
WEHAGO	46,204	-18%	15%	65,520	42%	18%	73,053	11%	18%	88,378	21%	20%
기타(전자금융 등)	10,271	6%	3%	8,908	-13%	3%	9,351	5%	2%	10,960	17%	2%
합계	84,591	-9%	28%	91,518	8%	26%	93,019	2%	23%	104,741	13%	23%

Lite ERP / 제품별 매출 비중 (%)

주) 상기 매출 비중은 Lite ERP 사업부문 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기



2-2. 매출현황 (연결기준) : Standard ERP

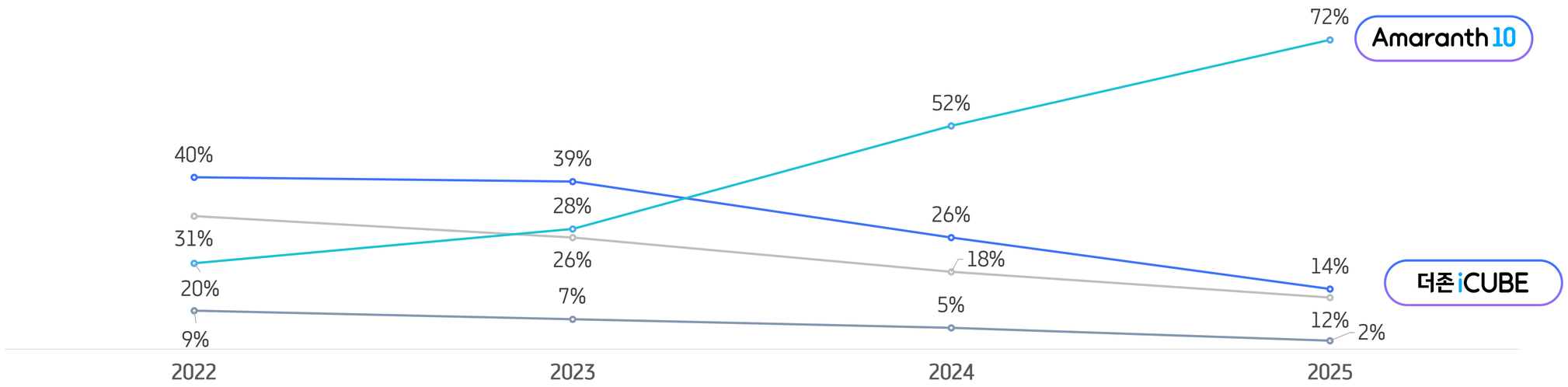
Standard ERP 사업부문 매출 현황

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기 | [단위: 백만원]

구분	2022			2023			2024			2025		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
iCube (온프라미스)	41,753	-9%	14%	41,305	-1%	12%	30,112	-27%	7%	20,967	-30%	5%
그룹웨어	31,521	-3%	10%	28,132	-11%	8%	20,671	-27%	5%	17,176	-17%	4%
Amaranth 10	20,979	85%	7%	29,283	40%	8%	61,079	109%	15%	108,548	78%	24%
정보보안	9,051	14%	3%	7,530	-17%	2%	5,902	-22%	1%	3,364	-43%	1%
합계	103,303	6%	34%	106,250	3%	30%	117,763	11%	29%	150,055	27%	34%

Standard ERP / 제품별 매출 비중 (%)

주) 상기 매출 비중은 Standard ERP 사업부문 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기



2-2. 매출현황 (연결기준) : Extended ERP

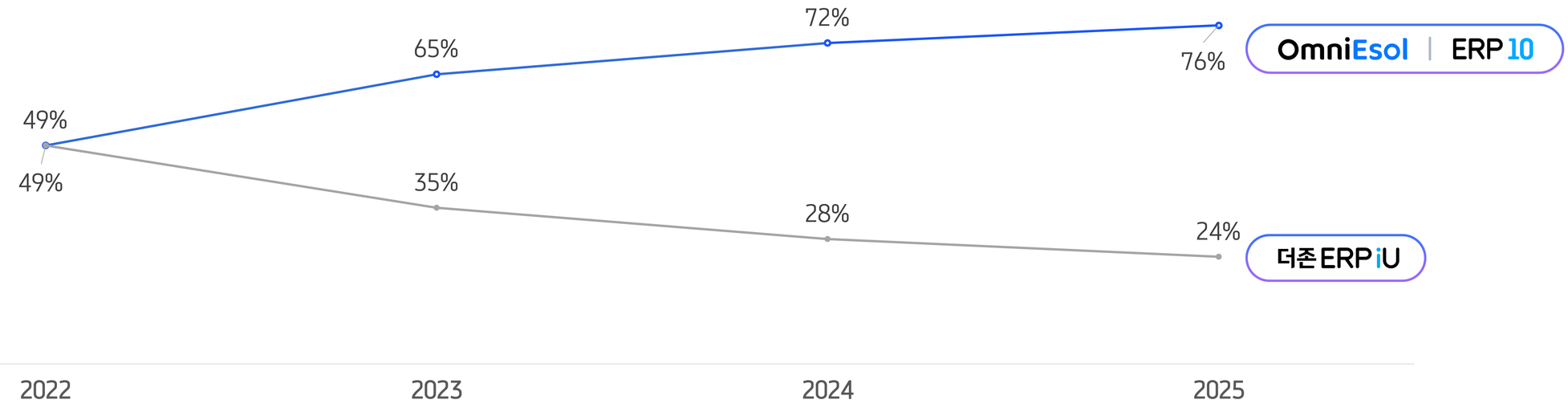
Extended ERP 사업부문 매출 현황

주) 상기 매출 비중은 전체 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기 | [단위: 백만원]

구분	2022			2023			2024			2025		
	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중	매출액	YoY	매출 비중
iU	33,025	-33%	11%	29,221	-12%	8%	24,068	-18%	6%	20,796	-14%	5%
OmniEsol(ERP 10)	32,258	39%	11%	53,554	66%	15%	62,411	17%	16%	64,247	3%	14%
합계	65,283	-10%	21%	82,775	27%	23%	86,478	5%	22%	85,043	-2%	19%

Extended ERP / 제품별 매출 비중 (%)

주) 상기 매출 비중은 Extended ERP 사업부문 매출 대비 제품별 매출 비중을 표기



3. 매출분석 (별도기준)

2025년 신규 고객 매출 비중은 1%, 기존 고객의 업셀, 크로스셀로 인한 매출 비중은 99%로 **기존 고객의 Loyalty가 높음**

2025년 라이선스 매출 비중은 28%, 유지보수/사용료 매출 비중은 72%이며 **유지보수/사용료 매출 성장세 지속**

신규 고객 vs 기존 고객 매출 비중

[단위: 백만원]

구분	2022		2023		2024		2025	
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중
신규 고객	55,988	19%	31,645	10%	17,636	5%	5,535	1%
기존 고객	241,692	81%	300,454	90%	338,381	95%	396,046	99%
합계	297,680	100%	332,099	100%	356,017	100%	401,581	100%

라이선스 vs 유지보수/사용료 매출 비중

[단위: 백만원]

구분	2022		2023		2024		2025	
	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중	매출액	매출 비중
라이선스	114,221	38%	128,264	39%	112,706	32%	113,192	28%
유지보수/사용료	183,459	62%	203,835	61%	243,311	68%	288,389	72%
합계	297,680	100%	332,099	100%	356,017	100%	401,581	100%

4. 고객 현황

WEHAGO, Amaranth 10, OmniEsol 등 핵심 솔루션에 통합된 AI 서비스 경쟁력을 토대로 사업 안정성과 성장성을 입증

유지보수 고객사 현황

주) 2025년 총 고객수는 약 80,000여개임. 총합계는 기타 솔루션(그룹웨어, 보안 등)을 포함한 고객 현황 | [단위: 개)

구분		2023	2024	2025	비중
Lite ERP	Smart A	16,238	10,698	121	1%
	WEHAGO (WEHAGO T 포함)	43,292	47,334	54,351	99%
	합계	**59,530**	**58,032**	**54,472**	**100%**
Standard ERP	iCube	11,357	10,344	8,333	64%
	Amaranth 10	446	1,637	4,628	36%
	합계	**11,803**	**11,981**	**12,961**	**100%**
Extended ERP	iU	2,206	1,778	1,689	74%
	OmniEsol (ERP 10)	-	425	602	26%
	합계	**2,206**	**2,203**	**2,291**	**100%**

ONE AI 계약 현황

출시일 : 2024년 06월 10일

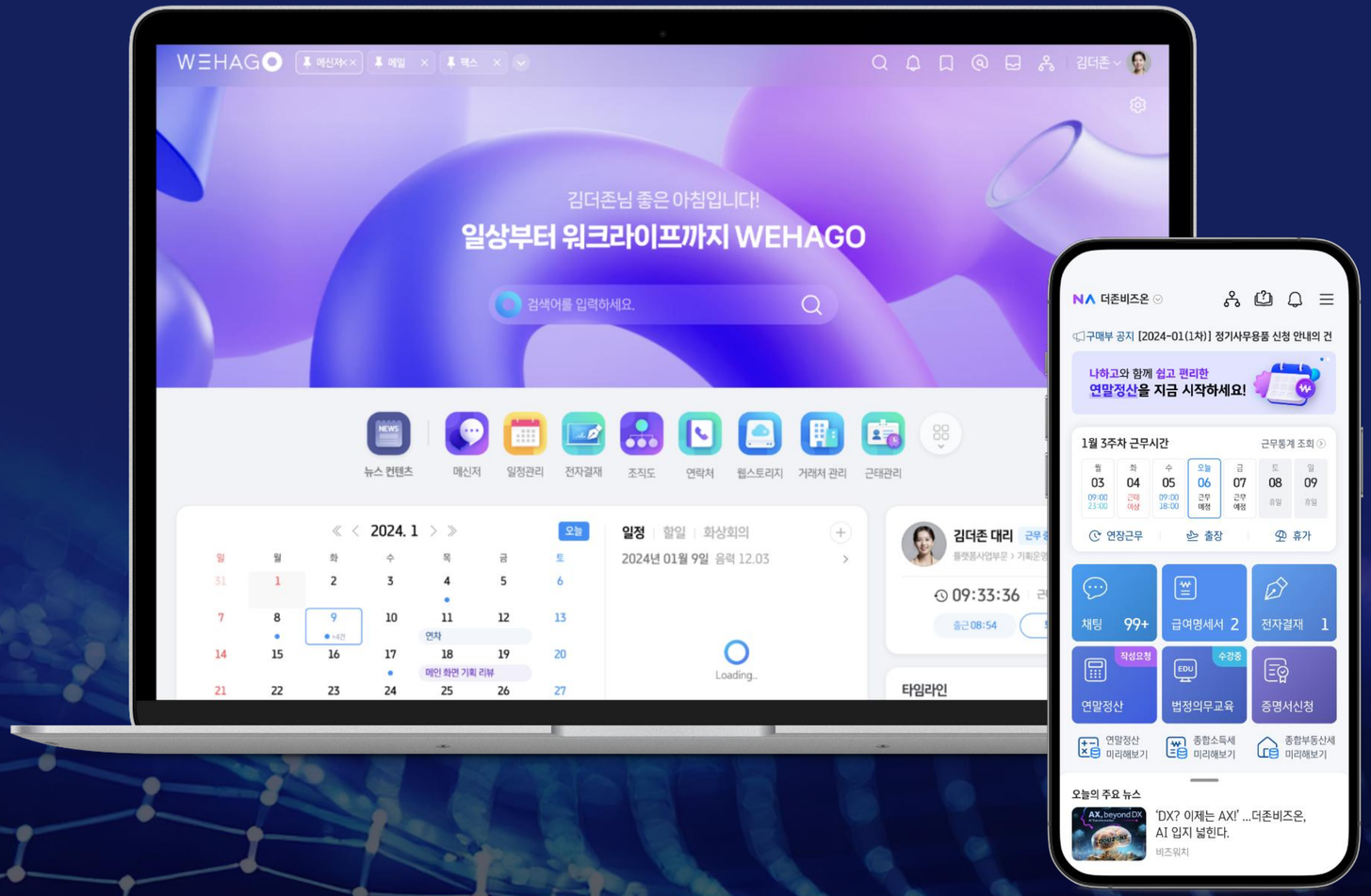
주) 가입 계약 고객사 수 | [단위: 개]

구분(누적)	2024.06.30	2024.12.31	2025.07.31	2025.12.31
WEHAGO (WEHAGO T 포함)	78	1,657	2,830	4,714
Amaranth 10	144	633	1,566	2,439
합계	**222**	**2,290**	**4,396**	**7,153**

WEHAGO

01. WEHAGO Platform

02. NAHAGO (나하고)

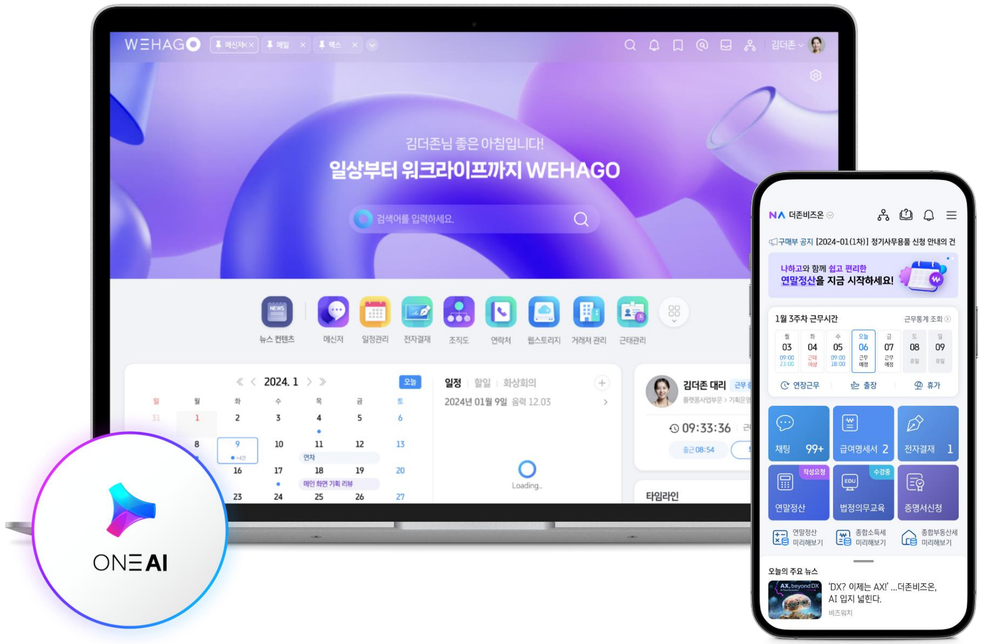


DOUZONE

Build Your Business Cloud

필요한 서비스만 골라 구축하는 나만의 비즈니스 클라우드

WEHAGO



WEHAGO를 통해 우리회사의 모든 업무가 하나로 연결.

- 개별 솔루션이 아닌, 하나의 플랫폼에서 기업의 모든 핵심 업무를 유기적으로 연결
- 다양한 업무 데이터가 하나로 모여, 통합된 경영 판단과 실행을 지원
- 기업 내부 구성원뿐 아니라 외부 파트너와도 자연스럽게 연결되는 비즈니스 허브

주요 서비스

경영관리 | 메신저 | 화상회의 | 웹스토리지 | 거래처관리 | 연락처 | 메일 | 일정관리 ...

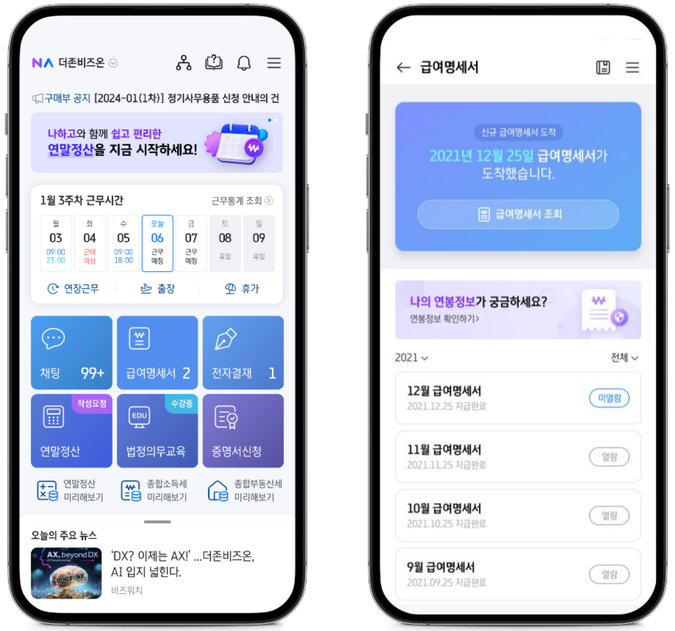
할일관리 | 노트 | 팩스 | 문자 | 조직도 | 전자결재 | 근태관리 | 경비청구 ...

2. NAHAGO (나하고)

“회사와 직원과의 소통 방법, 모바일 전용 무료 앱 NAHAGO”

WEHAGO와 연동되는 직원과 기업을 연결한 어플리케이션으로 **근로기준법 개정으로 의무화** 된 급여(임금)명세서 교부,
근무시간관리, 연말정산, 전자결재, 회사 전용 메신저를 갖춘 체계적인 **프로세스 자동화**

모바일 전용 서비스 제공



시장 규모

1,200만 규모

WEHAGO
사용중인 기업

WEHAGO T
세무회계 사무소

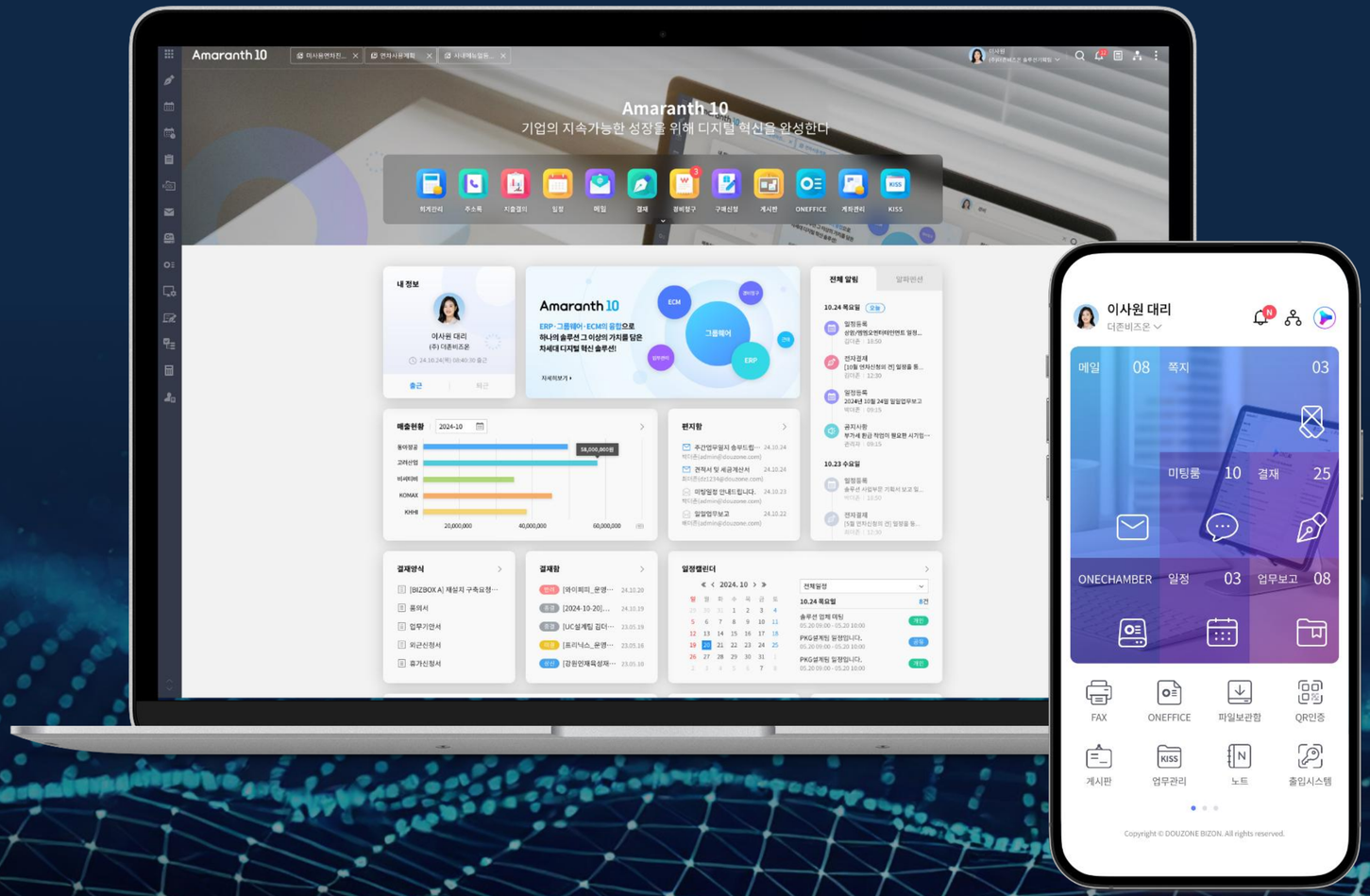
WEHAGO T edge
소상공인 ·자영업자

주요 기능

- 임금명세서 교부
- 연말정산 간소화
- 근무시간 관리
- 회사 전용 메신저

Amaranth 10

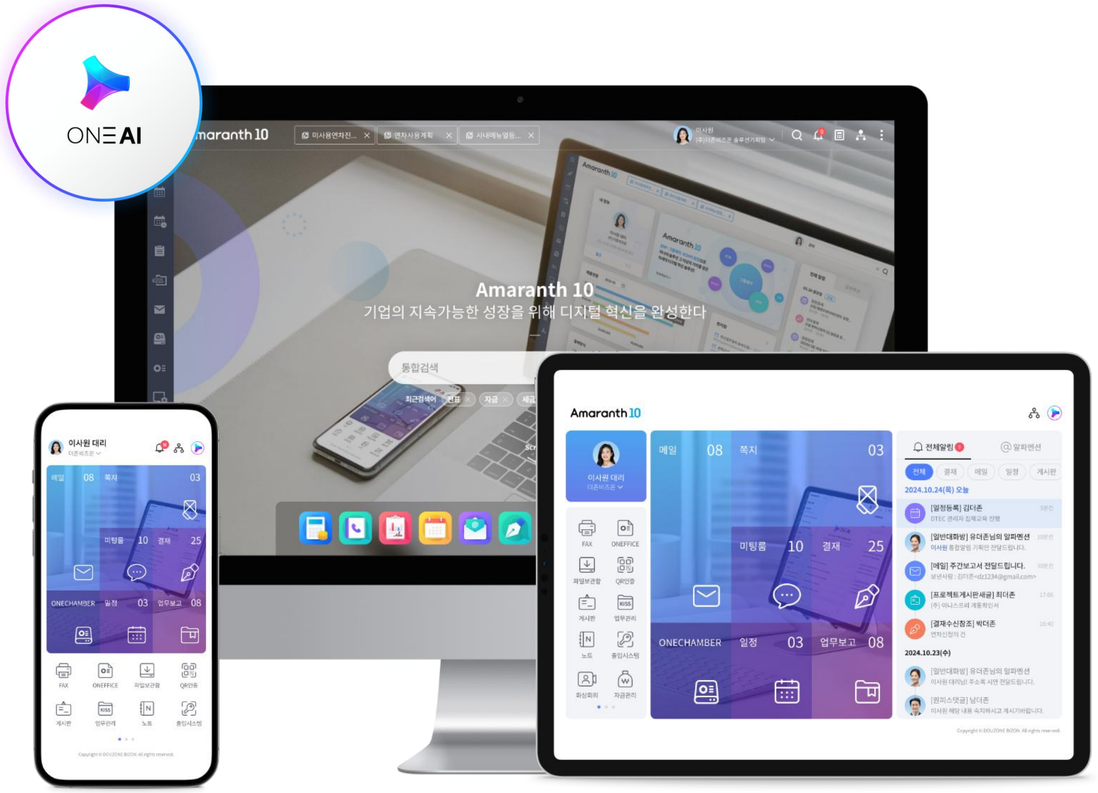
01. Amaranth 10



DOUZONE

Scale Beyond – ERP & Collaboration United

산업별 확장이 가능한 중견기업 통합 ERP · 소통 플랫폼



Amaranth 10

**업무 관리부터 의사결정,
문서 작성에서 공유와 협업, 전사적 자원관리부터
영업 프로세스에 이르기까지 Amaranth 10으로 제공**

주요 서비스

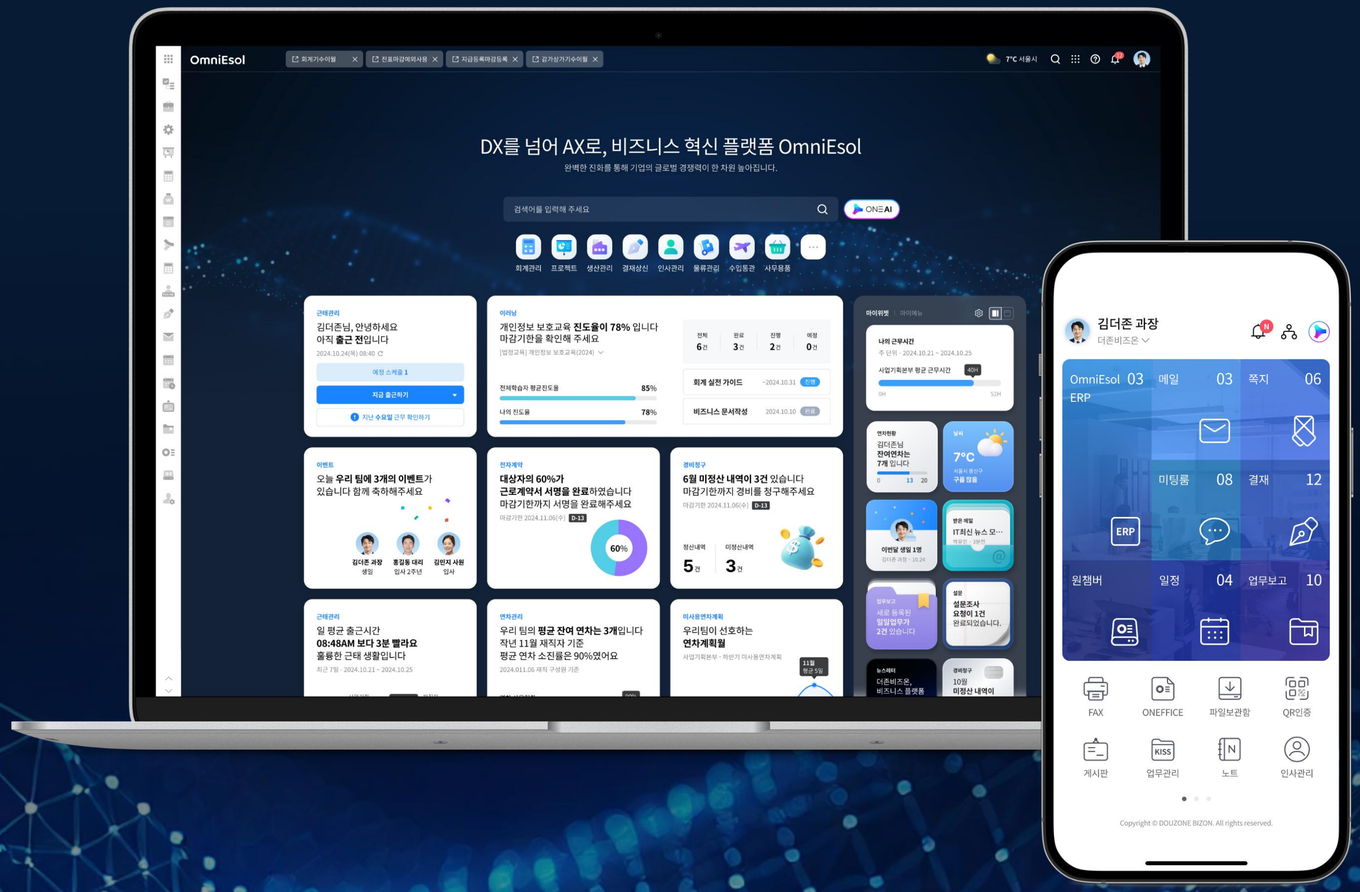
- 임직원 업무관리
- ERP
- 전자결재
- ONEFFICE
- 메일
- ONECHAMBER
- 일정
- CRM

ERP & More

OmniEsol

Omni Enterprise Solutions

01. ERP & More, OmniEsol

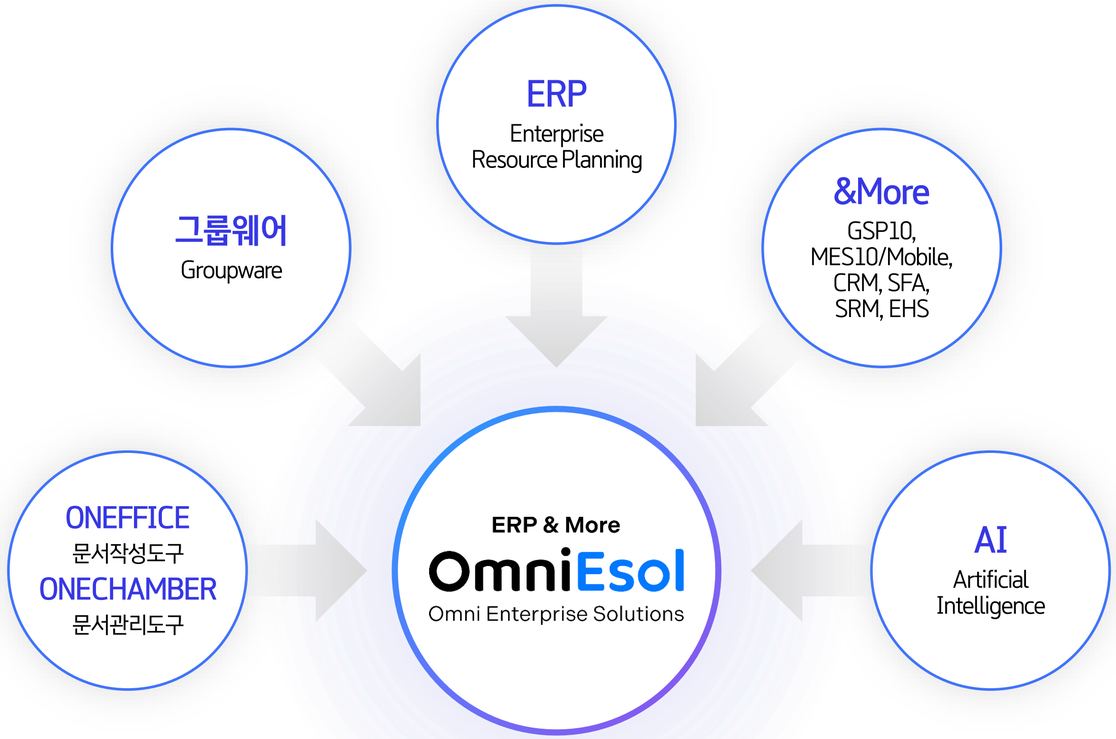


DOUZONE

Infinite Fit – Tailored Enterprise Platform

다양한 요구조건을 수용하는 대기업 맞춤형 플랫폼

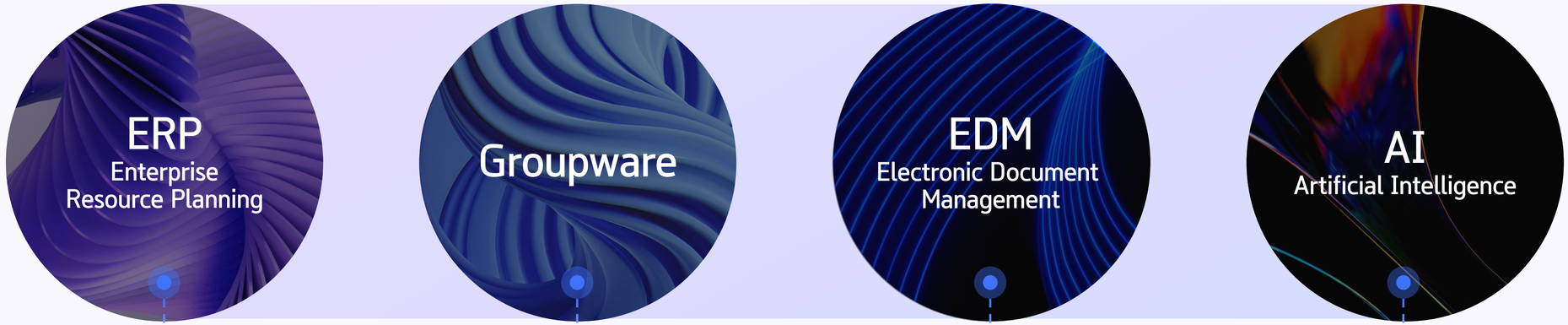




ERP의 한계를 넘어 비즈니스가 요구하는 모든 솔루션, OmniEsol

OmniEsol은 빠르게 진화하는 기술과 경영환경의 변화에 맞춰
ERP, GW, 문서관리와 더존의 기술력과 노하우가 집결된 AI가 결합되어 기업의 업무 생산성과 기업의 성장을 촉진

ERP & MORE



더존의 기술력과
노하우를 집대성하여
완성된 ERP

소통 및 협업은 물론,
ERP 연동으로
지식 자산까지 관리

문서의 생성, 유통, 폐기에 이르는
문서 라이프사이클을
체계적으로 관리

기업 내부 데이터의
철저한 보안과 가장 신뢰할 수 있는
기업용 AI를 제공

신사업

01. ONE AI
02. GEN AI DEWS
03. 더존의 디지털뱅킹 (제주은행)
04. Fintech (테크핀레이팅스)
05. X-Commerce Platform
06. Healthcare Solution

DOUZONE

ERP, 그룹웨어, 문서관리 등 모든 솔루션에 생성형 AI를 적용하여
업무 생산성을 극대화한 더존의 AI 브랜드, ONE AI

핵심기능		
ERP 데이터 분석	전자결재 검증	메일분석
이미지 생성	AI 일정등록, 결재작성	
보고서 자동 생성	AI Function Call	

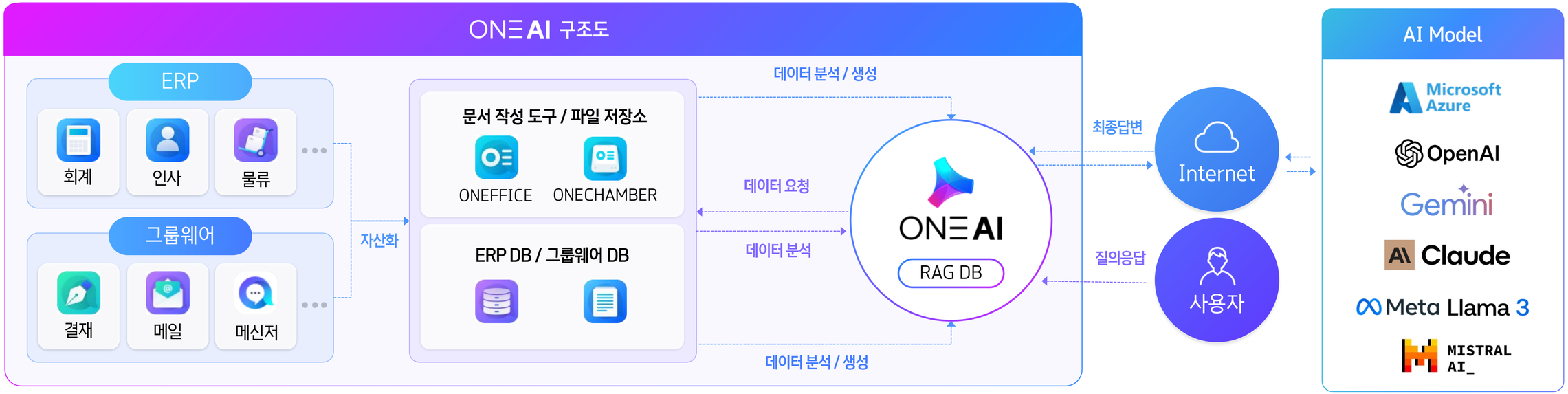
기업 내 데이터를 기반으로 맞춤 생성형 AI를 적용함으로써
기존 생성형 AI의 한계를 극복한 정확한 답변을 확보합니다.



1-1. ONE AI 서비스 구성도

기업에 최적화된 분석 방식으로 빠르고 안전한 ONE AI

더존 ONE AI는 문서 저작 도구인 'ONEFFICE'와 기업용 데이터 관리 도구 'ONECHAMBER'를 통해 자산화하여
AI 기능 실행 시 빠르게 최적화된 답변을 제공할 수 있는 구조



정확성

기업 내부 데이터 및 문서기반으로 최적화된 답변 제공

보안성

내부 데이터 유출 없이 ONE AI 분석

신뢰성

기업 데이터를 학습하지 않는 AI 서비스와 연계

·RAG(검색증강생성, Retrieval Augmented Generation) : 정확성과 신뢰성을 향상시키기 위해 외부에서 정보를 검색 후, 정보를 기반으로 사용자의 질문에 응답을 생성하는 기술

Amazon Bedrock PT 기반 Claude 연계로 글로벌 협력관계 속 경쟁 주도권 확보

MS Azure PTU 기반 ChatGPT 운영에 더해, Bedrock PT 기반 Claude 옵션까지 확보하여
양 플랫폼 간 전략적 균형과 주도권을 동시에 추구

Microsoft

Azure
(Provisioned Throughput Units)

ChatGPT
(4o)

Copilot

ONE AI
- ERP: 회계 / 인사 / 생산 / ···
- 그룹웨어: 포털 / UC / 메신저 / ···
- 문서중앙화: 웹오피스 / 웹스토리지

NEW

ONE AI
Enterprise Data Convergence AI

약 7,100개 고객사

축적된 고객 경험(CX)을 기반으로
MS·AWS와 협력과 동시에
경쟁 구도를 주도

aws

Amazon Bedrock
(Provisioned Throughput)

Claude
(Sonnet 4)

DOUZONE | ONE AI
- ERP: 회계 / 인사 / 생산 / 재고 / 원가 / ···
- 그룹웨어: 포털 / UC / 메신저 / ···
- 문서중앙화: 웹오피스 / 웹스토리지 / 문서작성 / ···

GEN AI DEWS

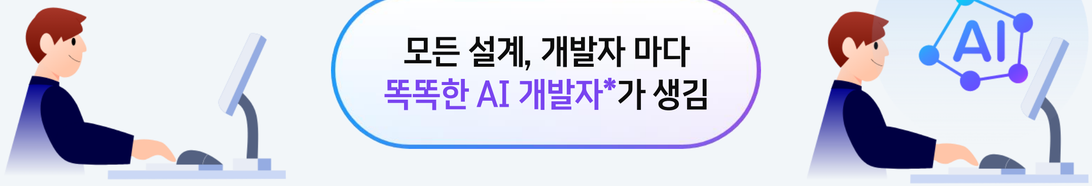
전문적인 개발자가 작성하는
프로그램 소스 코드를
AI가 대신 생성해 주는 개발도구
GEN AI DEWS

설계서, 개발 산출물까지 자동 생성함으로써
비용 절감과 코드 표준화로 인한 유지보수가 향상되며
초급 개발자도 별도의 교육없이 개발 가능



2. GEN AI DEWS를 통한 개발 생산성 향상

개발 패러다임의 전환 AI의 도움을 받아 프로그램 소스 코드를 완성하고, 오류를 줄이며, 품질을 향상시켜 S/W개발 비용을 획기적으로 절감



GEN AI DEWS는 AI가 프로그램 소스 코드를 쉽게 생성할 수 있도록 도와주는 개발 툴

1. 전문적인 개발자가 작성하는 프로그램 소스 코드를 AI가 대신 개발해주는 개발툴
2. 설계서 등 개발 산출물 까지 자동 생성 함으로써 비용 절감 및 코드 표준화로 인한 유지보수 향상
3. 초급 개발자도 별도의 교육 없이 개발 가능

개발 시간 단축

· 자동화된 코드 작성*

AI는 반복적인 코딩 작업을 자동화하여,개발자가 수작업으로 코드를 작성하는 것보다 개발 시간을 줄일 수 있음.
이는 특히 대규모 프로젝트나 복잡한 시스템에서 유용.

· 예측 코딩*

AI 도구는 개발자가 다음에 작성할 코드를 예측하고 제안할 수 있어 코딩 과정이 더 빠르고 효율적.

오류 감소 및 코드 품질 향상

· 실시간 오류 검출 및 수정 제안*

AI는 코딩 중 발생할 수 있는 오류를 실시간으로 감지하고 수정 방법을 제시함으로써 개발 과정에서의 지연 시간이 줄어듦.

· 고급 코드 분석

AI는 복잡한 코드를 분석하고 잠재적인 오류나 비효율적인 부분을 식별함으로써 개발자가 간과할 수 있는 부분까지 파악.

· 코드 최적화

AI는 코드를 더 효율적으로 만들기 위한 최적화를 제안함으로써 전체 애플리케이션의 성능과 안정성을 향상.

비용절감

· 산출물 생성*

수작업이 많고, 반복적인 산출물 작성을 AI가 대신 생성해 주며, 유지보수에 용이 (더존 ONEFFICE, WORD, PDF)

· 리소스 최적화

AI를 통해 개발 과정에서 필요한 리소스를 더 효율적으로 할당하고 사용할 수 있음.

· 개발자의 집중

AI가 단순하고 반복적인 작업을 처리함으로써 개발자는 더 창의적이고 중요한 작업에 집중할 수 있음.

3. 더존의 디지털 뱅킹 솔루션 (제주은행)

기존 비즈니스 매니지먼트 솔루션에 새로운 금융 솔루션을 결합하여
기업이 필요한 업무 및 금융 서비스를 한번에 처리



최적 금융 상품 추천

- 재무 현황 분석 및 최적 상품 추천 (대출, 카드, 보험, 투자상품 등)
- 유동성 부족 시 단기금융 상품 추천
- 최적 정책 자금 추천
- 대환 대출 사전 심사 정보 제공 및 서류 자동 제출

비대면 대출 프로세스 정립

- 대출 필요 서류 자동 제출
- 전자 결재/승인 체계
- 대표자 인증 체계
- 간편 기업신용 평가 정보
- 매출채권유동화

원스탑 자금 관리

- 지급 결제 자동화 프로세스 정립
- 계좌 입·출금 내역 조회 및 이체
- 자금 집행 결재/승인 체계
- 거래처 대금 지급 여부 파악
- 자금 관리 투명성 강화

임직원 금융

- 실시간 자격 조회 프로세스 정립 (재직 & 소득 데이터 조회 등)
- 임직원 단기 금융 상품 추천 (급여 이연/가불 등)

• • •

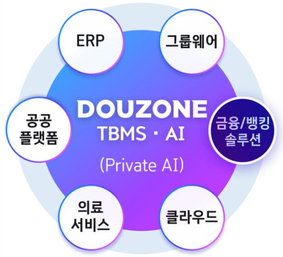
3. 더존의 디지털 뱅킹 솔루션 (제주은행)

기업에 제공하는 데이터를 활용하여 **금융기관은 기업 맞춤형 상품을 개발**하고 **더존비즈온은 금융 상품 추천·신청·결제 서비스를 제공**

더존비즈온의 디지털 뱅킹

고객

기업 데이터 제공



- 실시간 세무·회계 정보
- 월별 재무제표/ 간편 신용정보
- 국세청 신고 데이터 기반

더존 디지털뱅킹 서비스 가입

서비스 제공

서비스 이용 (금융 상품)

고객 요청 시 데이터 업데이트

업무 서비스

최적 금융 상품 추천
(재무 현황 분석을 통한 단기 금융 상품 및 정책 자금 등 추천)

비대면 대출 프로세스 정립
(재무제표 등 약 20종 대출 필요 서류 자동 제출)

원스탑 자금 관리
(지급·결제 자동화 프로세스 정립)

임직원 실시간 자격 조회 및 상품 신청
(재직·소득 데이터 기반 급여 가불·이연 상품 이용)

- 기업 자산 관리
- 실시간 기업 신용 관리
- 전자 결재/승인
- 대표자 인증 체계

금융 서비스

- 대출 상품 비교
- 계좌 조회·이체
- 법인/개인 카드
- 연금·보험·투자상품

API 제공

데이터 수집 및 신용평가 수행

단기금융 제공 가능

맞춤형 상품 제공

추천 상품 등록

제주은행

맞춤형 상품 개발

- 단기 금융 상품
- 투자 상품 (퇴직 연금 운용 등)
- 법인/개인 카드
- 정확한 신용평가
- 적시적 리스크 관리

맞춤형 금융 상품 추천 및 비대면 단기 금융 서비스 제공 가능

3. 더존의 디지털 뱅킹 솔루션 (제주은행)

더존의 디지털뱅킹을 통해 고객은 업무 효율성을 극대화하고, **더존은 새로운 수익을 창출, 제주은행은 기업 금융 경쟁력을 강화**

고객·금융 업무를 연결

다양한 금융 상품 이용

- 금융 업무 통합 관리 (은행, 카드, 보험, 증권 등)
- 단기 운전자금 관리 가능 (단기 금융 상품 등)
- 비대면 자동화 신청
- 금융 사고 예방

임직원 상품 제공 가능

- 신개념 단기 대출 제공 (급여/퇴직금/회사보증 연동)

고객
- 업무 효율성 극대화
- 자금관리 투명성 강화
- 비용 절감

서비스 이용료

DOUZONE
- 새로운 수익 창출
- 신규 우량 고객 확보

상품 중개 및 계좌 연계 개설 수수료

제주은행
- 기업 금융 경쟁력 강화
- 새로운 상품 출시

단기금융 서비스 제공 가능

- 공급망 금융 등 최적 상품 제안
- 공동대출 및 정책자금 상품 중개
- 산업 특화 보험/카드 상품 제공
- 장·단기 맞춤형 투자 상품 제공
- 적절한 사후관리

2026년 1월 'DJ Bank' 거점 영업점 강북더존금융센터 개점
-기업별 맞춤형 금융 솔루션을 제공하는 핵심 기지 역할을 수행

“디지털뱅킹 서비스 이용료 및 제주은행 수수료 수익 확보”

4-1. 테크핀레이팅스

차별적 데이터로 **중소기업에 대한 새로운 평가**를 통해 **금융 환경을 혁신해 나가는 회사**

(자본금 : 50억 | 자본총계 : 280억 | 현재 인원 : 46명)

주요 주주

신한은행

자산규모 591조 원 **대한민국 대표 은행**

한국서비스품질지수 **11년 연속 1위 은행**

×

DOUZONE

국산 ERP 솔루션 **시장 점유율 1위**

AX, beyond DX
AI Transformation

×

Your Best Credit Partner SGI서울보증

국내 1위 **종합 보증회사**

연간 보증 규모	연간 신규 보증
331조 원	1,375만 건

연혁

2022

- 7월 더존 & 신한은행 JV 설립 계약
- 9월 SGI서울보증보험 투자 참여 계약
- 11월 기업CB 라이선스 인가 신청
  - 기업정보조회업 이전 (더존비즈온 → 더존테크핀)
  - 기업신용등급제공업 신규 인가
- 12월 중소기업 팩토링 누적 중개 취급액(520억 원)

2023

- 2월 공정거래위원회 사업 승인
- 4월 금융감독원 외부평가위원회 승인
- 10월 기업CB 라이선스 예비인가 획득
- 12월 중소기업 팩토링 누적 중개 취급액 970억원 달성

2024

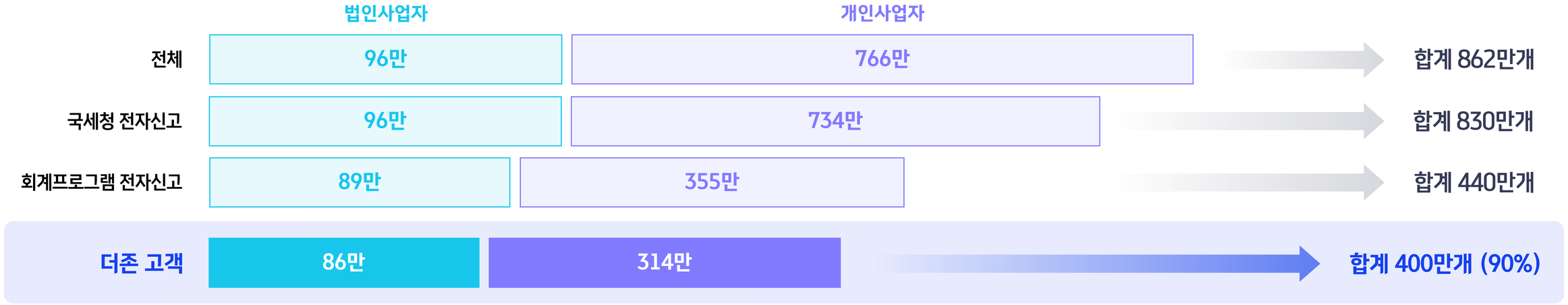
- 2월 기업 상호변경
  ((주)더존테크핀 → (주)테크핀레이팅스)
  기업신용등급제공업 본허가 신청
- 5월 더존비즈온 보유 기업정보조회업 라이선스 이전
  기업등급제공업 본허가 취득

4-2. 테크핀레이팅스의 원천 경쟁력

더존비즈온의 통합 솔루션을 통해 실시간으로 파악되는 **400만 개 사업자 정보가 당사 차별성의 원천 경쟁력**

(출처 : 2022년 국세청 통계)

더존비즈온 데이터 커버리지



차별성 최적화된 중소기업 콘텐츠

- 기존 재무제표와의 **정보 차별성**
- 세무·회계정보를 활용한 **다양한 신용정보 콘텐츠 개발 가능**
- **중소기업에 특화된 신용정보 콘텐츠** 개발 가능

적시성 실시간 세무·회계정보

- 회계 소프트웨어의 스크래핑 기능을 활용한 **실시간 세무·회계정보 제공 가능**
- 년 단위보다 **세밀한** 월/분기/반기/년 단위 **신용정보 제공 가능**

신뢰성 국세청 신고 기반 데이터

- 세무대리인이 검증한 부가세, 원천세, 법인세 등 **법정신고 데이터 보유**
- 각 산업군별 **회계감사 완료된 회계데이터 보유**

4-3. 2025년 주요 사업 요약

① 금융 솔루션 Corporate Finance

제공중

매출채권팩토링
(Supply Chain Finance)

기업의 영업 Cycle에 맞추어 **적시에 필요한 운전자금을 제공**하는 서비스
(매출채권팩토링, 네트워크론)

- 매년 2배 이상 성장 중

② 데이터 솔루션 CB Data Analysis

제공중

DATA 분석·모델링 맞춤형 정보 제공

금융업 등 기관 대상으로 **금융에 필요한 맞춤형 분석 정보**를 전용선을 통해 주기적으로 전송하는 서비스

- 월별매출매입
- 실시간재무제표
- 실시간 모형 변수(CPS*)

③ 신용평가 플랫폼 사업 CB Platform Business

제공중

신용등급제공 플랫폼

crediview

기업 데이터를 종합하여 **신용평가 등급을 산정**하고 공공기관 등에 **제출 및 재무 상황 컨설팅 서비스 제공**

- 실시간AI신용등급
- 경영진단컨설팅 (자사/세무사용)

출시예정

투자기업관리 플랫폼

투자기업, 협력업체의 **주요 관리 정보를 맞춤형으로 제공**하는 구독형 플랫폼

- 실시간 투자기업 관리

출시예정

기업정보조회 플랫폼

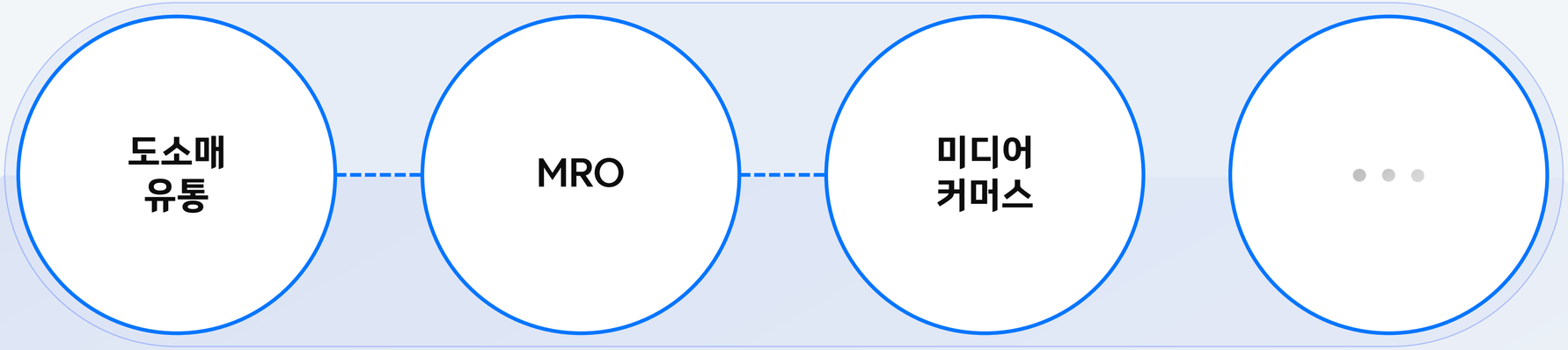
기업의 Profile 및 재무, 신용 등 **모든 정보를 입체적 확인할 수 있는 회원 구독 방식**으로 서비스

- 기업 종합 정보 조회

CPS* (Credit Profile Service) : 금융권에서 신용평가 모형에 직접 활용되는 변수에 대해 관행적으로 표현하는 용어임.

5. X-Commerce Platform

X-Commerce는 도소매 **유통+MRO 마켓플레이스+미디어커머스** 등 **다양한 이커머스 형태와 더존의 다양한 서비스가 결합**되어
다수의 거래기업이 활용 가능하며, X-Commerce 플랫폼과 연계 서비스를 통해 **모든 거래가 가능한 원스탑 토탈 서비스 제공**이 목표



기업정보	ERP 전자계산서	WEHAGO 서비스	핀테크	풀필먼트	
· 거래처 신용 정보 · 거래 빅데이터 제공	· 자동 회계 전표 처리 · 상품/주문/정산 정보 연동	· 화상회의/문자/메일/팩스 등 · WEHAGO ONE 비즈커넥트	· 매출채권유동화 · 구매자금지원	· 판매 업무 간소화 · 통합 배송 및 재고 관리 효율화	• • •

더존비즈온 X-Commerce Platform

6-1. 기업혁신파크

국토교통부 주관사업으로 민간 기업이 컨소시엄을 구성하여 기업의 입주와 성장을 지원하는 사업
AI기반 데이터 센터 구축을 기반으로 **바이오, 제약, 산업의 생태계를 조성**하고
첨단 산업 및 기술 관련 연구, 교육, 산업 시설 등이 **유기적**으로 연계된 도시 구현

추진일정

1 **1단계 : 2024 ~ 2029**
더존비즈온 중심의 코어지구 개발

1.1 **2026.08**
착공 목표

2 **2단계 : 2029 ~ 2033**
주거, 교육, 의료, 문화 기능 고도화

바이오테크이노밸리(PFV)

- 사업명칭 : 기업혁신파크 선도사업
- 사업위치 : 강원도 춘천시 남산면 광판리 산68번지 일원
- 사업면적 : 3,632,899 ㎡ **(약 110만평)**
- 사업기간 : 2024 ~ 2033년(총 10년)
- 총 사업비 : 1조 500억원(PFV 운용)
- 자기자본금 1,050억원(조성사업비의 10%)
- ·컨소시엄 : 더존비즈온 / 강원특별자치도 / 춘천시

더존비즈온

- 자기자본금 1,050억원 중 392억원 출자 (37.33%)
- PFV 설립 시 45.5억원
- 이후 2026년 5월까지 346.5억원 출자 예정

향후 AI 데이터 센터 활용 및 더존비즈온의 헬스케어 기능 이전
소버린 AI 정책사업 중 의료, 바이오, 플랫폼 분야 적극 적용 계획

기획재정부, 환경부

- 공공폐수처리시설 총 사업비 최대 70% 국비 지원

국토교통부

- 주 진입도로 총 사업비 50% 국비지원

6-2. Healthcare Ecosystem (CareNetwork)

다양한 헬스케어 구성원들을 **하나의 통합된 CareNetwork로 구축**하여, 헬스케어 생태계를 선도

CARE NETWORK

의료 빅데이터 플랫폼

- 정밀의료 서비스 플랫폼
- 병원별 임상데이터 웨어하우스
- 데이터 클렌징 및 라벨링
- 데이터 가공 및 분석 도구
- 의료 AI 마켓플레이스
- 임상의사결정시스템

기업도시(의료클러스터)

- 기업연구소, AI 스타트업
- 제약회사(신약개발)
- 보험사 및 의료데이터 분석 리포팅
- 학교(인력양성)

병원

- 상급종합병원
- 종합병원
- 일반 병의원
- 의료정보공유 및 협진체계

공공기관

- 심사평가원, 건강보험공단 연계
- 지자체 의료복지 서비스
- 국가적 재난상황 병상 자원 관리

국민(환자)

- 모바일 플랫폼 중심의 마이데이터
- 환자중심 의료 앱서비스

6-3. 정밀의료 빅데이터 서비스 플랫폼

의료 패러다임의 전환

- 헬스케어 산업은 ICT와의 융합을 통해 의료 빅데이터 알고리즘 기반의 개인 맞춤형 진단/치료 및 사전 예방으로 미래 의료 패러다임 전환

1st. 치료중심	2nd. 진단중심	3rd. 정밀의료	4th. 예측치료
발병 후 진단/치료 질병 발생 후 이에 맞는 증상 치료	**질병의 초기 대응** 질병의 조기 진단을 통한 치료	**개인 맞춤형 치료** 환자의 개별 특성을 고려한 최적의 치료	**상시 관리 및 사전 예방** 질병 발생을 미리 예측하여 관리
의료인의 경험에 의존	질병 발생 징후의 진단/대응	유전, 진료 정보 등을 분석하여 맞춤형 진단	다양한 의료 빅데이터를 분석하여 질병 가능성 파악

의료데이터와 ICT의 융합

- 개인의 맞춤 치료와 예방적 치료의 경우 다양한 의료정보와 ICT기술의 융합에 필요함



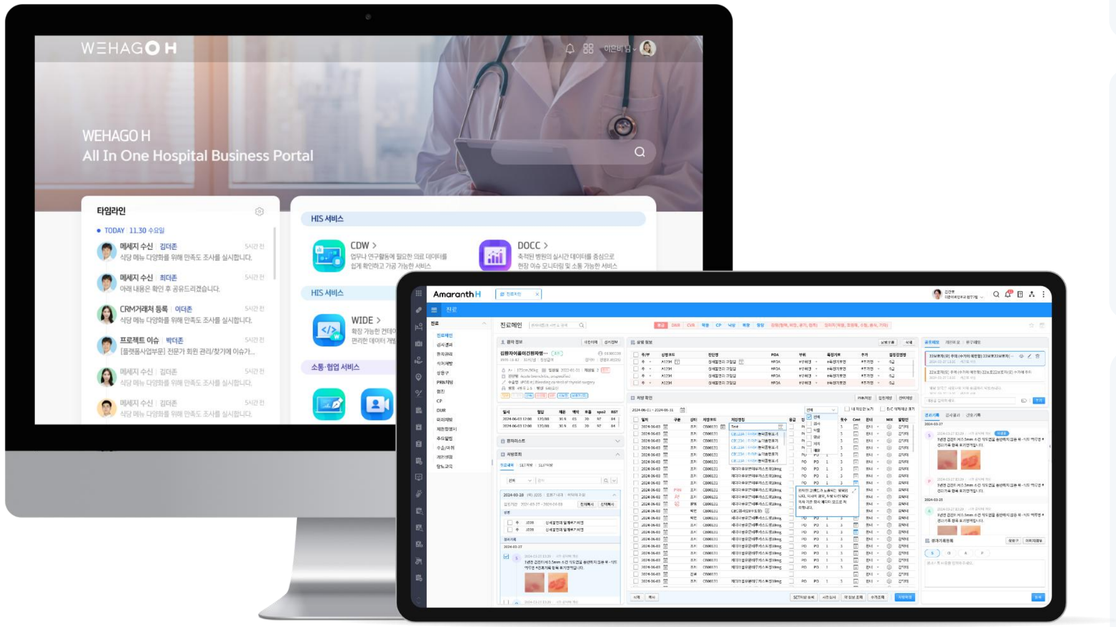
헬스케어(의료산업)와 ICT 산업의 만남/융합

의료에 필요한 다양하고 방대한 정보를 분석하고 활용할 수 있도록 만들어주며, 삶의 질 제고를 위한 새로운 의료를 실현하는 환경 제공

6-4. WEHAGO H : 강력한 보안과 다양한 의료 서비스를 연결한 병의원 전용 통합 플랫폼

진료부터 효율적인 커뮤니케이션, 회계, 경영관리까지 **의원의 모든 업무를 하나로 해결**

WEHAGO H | AmaranthH



환자관리

- 개인별 병역 추적 관리 서비스
- 환자 집중의 진료 환경 제공

전자차트

- 접수, 진료, 원무, 진료지원, 청구 등
  모든 데이터가 하나로 연결된 EMR 제공

커뮤니케이션 툴

- 원내 원활한 소통
- 효율적인 업무 관리

클라우드 서버관리

- 최적의 사용환경, 강력한 보안 서비스 제공
- 클라우드 컴퓨팅 서비스로 관리비용 절감

외부연동

- 다양한 검사결과 연동
  (자체 통합 서비스)
- 신속한 의사결정 가능

경영관리

- 세밀한 병원 경영상태 파악
- 청구 데이터 활용
- 삭감방지를 통해 수익성 개선

재무현황

01. 재무현황

02. 재무현황 분석

DOUZONE

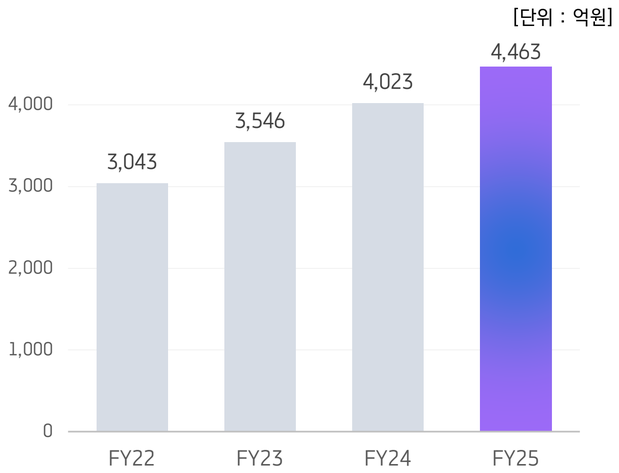
1. 재무현황(연결기준)

[단위 : 백만원/연결기준]

구분	제품	2022년			2023년			2024년			2025년		
		금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중	금액	YoY	매출비중
Extended ERP 사업부문	iU	33,025	-32.6%	10.9%	29,221	-11.5%	8.2%	24,068	-17.6%	6.0%	20,796	-13.6%	4.7%
	-License	13,489	-56.9%	4.4%	8,661	-35.8%	2.4%	3,710	-57.2%	0.9%	1,505	-59.4%	0.3%
	-Maintenance	19,536	10.3%	6.4%	20,560	5.2%	5.8%	20,358	-1.0%	5.1%	19,291	-5.2%	4.3%
	OmniEsol (ERP 10)	32,258	38.7%	10.6%	53,554	66.0%	15.1%	62,411	16.5%	15.5%	64,247	2.9%	14.4%
	-License	31,611	37.2%	10.4%	51,316	62.3%	14.5%	58,653	14.3%	14.6%	56,360	-3.9%	12.6%
	-Maintenance	646	202.4%	0.2%	2,238	246.2%	0.6%	3,758	67.9%	0.9%	7,887	109.9%	1.8%
	합 계	65,283	-9.7%	21.5%	82,775	26.8%	23.3%	86,478	4.5%	21.5%	85,043	-1.7%	19.1%
Lite ERP 사업부문	Lite ERP	28,115	3.47%	9.24%	17,090	-39.2%	4.8%	10,616	-37.9%	2.6%	5,403	-49.1%	1.2%
	-License	4,703	-14.13%	1.55%	1,178	-75.0%	0.3%	607	-48.4%	0.2%	224	-63.1%	0.1%
	-Maintenance	23,412	7.91%	7.69%	15,912	-32.0%	4.5%	10,008	-37.1%	2.5%	5,178	-48.3%	1.2%
	WEHAGO	46,204	-18.23%	15.18%	65,520	41.8%	18.5%	73,053	11.5%	18.2%	88,378	21.0%	19.8%
	-SmartA 클라우드	22,504	-7.69%	7.40%	20,606	-8.4%	5.8%	17,256	-16.3%	4.3%	13,011	-24.6%	2.9%
	-WEHAGO	23,700	-26.23%	7.79%	44,914	89.5%	12.7%	55,797	24.2%	13.9%	75,367	35.1%	16.9%
	기타(전자세금계산서 · 클라우드 팩스)	10,271	6.22%	3.38%	8,908	-13.3%	2.5%	9,351	5.0%	2.3%	10,960	17.2%	2.5%
	합 계	84,591	-9.38%	27.80%	91,518	8.2%	25.8%	93,019	1.6%	23.1%	104,741	12.6%	23.5%
Standard ERP 사업부문	Standard ERP	41,753	-9.16%	13.72%	41,305	-1.1%	11.6%	30,112	-27.1%	7.5%	20,967	-30.4%	4.7%
	-License	19,323	-25.64%	6.35%	17,429	-9.8%	4.9%	5,702	-67.3%	1.4%	983	-82.8%	0.2%
	-Maintenance	22,430	12.26%	7.37%	23,876	6.4%	6.7%	24,410	2.2%	6.1%	19,984	-18.1%	4.5%
	그룹웨어	31,521	-2.85%	10.36%	28,132	-10.8%	7.9%	20,671	-26.5%	5.1%	17,176	-16.9%	3.8%
	Amaranth 10	20,979	85.01%	6.89%	29,283	39.6%	8.3%	61,079	108.6%	15.2%	108,548	77.7%	24.3%
	-Amarnath10	10,216	433.24%	3.36%	19,649	92.3%	5.5%	52,582	167.6%	13.1%	101,159	92.4%	22.7%
	-iCube클라우드	2,329	-6.27%	0.77%	2,240	-3.9%	0.6%	2,104	-6.0%	0.5%	1,811	-13.9%	0.4%
	-Bizbox Alpha 클라우드	8,433	22%	2.77%	7,394	-12.3%	2.1%	6,392	-13.6%	1.6%	5,578	-12.7%	1.2%
	보안	9,051	13.94%	2.97%	7,530	-16.8%	2.1%	5,902	-21.6%	1.5%	3,364	-43.0%	0.8%
	합 계	103,303	5.74%	33.95%	106,250	2.9%	30.0%	117,763	10.8%	29.3%	150,055	27.4%	33.6%
기타	기타(하드웨어,전자문서,더존페이 등)	36,942	-12.3%	12.1%	42,708	15.6%	12.0%	48,659	13.9%	12.1%	50,940	4.7%	11.4%
	임대수익	7,562	-9.3%	2.5%	8,848	17.0%	2.5%	10,098	14.1%	2.5%	10,802	7.0%	2.4%
	연결매출	6,623	33.3%	2.2%	22,532	240.2%	6.4%	46,315	105.6%	11.5%	44,718	-3.4%	10.0%
	합 계	51,127	-7.8%	16.8%	74,088	44.9%	20.9%	105,072	41.8%	26.1%	106,460	1.3%	23.8%
총계		304,303	-4.5%	100.0%	354,631	16.5%	100.0%	402,332	13.5%	100.0%	446,299	10.9%	100%

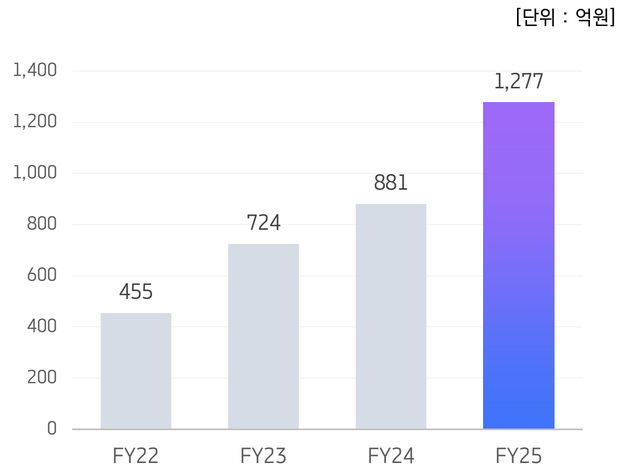
2. 재무현황(연결기준) 분석

매출액(YoY)



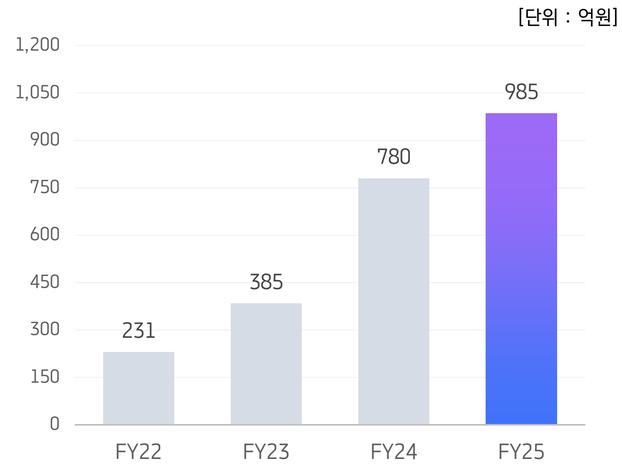
FY22	매출 3,043억원. 코로나 19로 인한 시장 경기 악화, IT 업계 인력난에 따른 용역 서비스 제공 지연 등으로 인한 매출 소폭 하락
FY23	매출 3,546억원, 전년동기대비 매출 16.5% 증가
FY24	매출 4,023억원, 전년 대비 매출 13.5% 증가 본업의 성장세가 실적 견인. 클라우드 매출 비중 상승
FY25	매출 4,463억원, 전년 대비 매출 10.9% 증가. WEHAGO, Amaranth 10, OmniEsol 등 핵심 솔루션에 통합된 AI 서비스 경쟁력을 토대로 사업 안정성과 성장성을 입증

영업이익(YoY)



FY22	영업이익 455억원, 영업이익률 15.0% 인건비 등 원가 상승으로 영업이익 하락
FY23	영업이익 724억원. 영업이익률 20.4% 적극적인 비용 통제 등으로 지속적으로 수익 개선 예상
FY24	영업이익 881억원. 영업이익률 21.9% 운영 효율성 강화로 비용 절감. 생성형 AI 활용으로 외주용역비 등 절감
FY25	영업이익 1,277억원. 영업이익률 28.6% 운영 효율성 강화로 비용 절감, 레버리지 효과 본격화

당기순이익(YoY)



FY22	당기순이익률 8.0%. 일회성 기타비용(지분법 손실, 무형자산손상차손, 영업권손상차손의 증가)로 법인세비용차감전 계속사업이익 및 당기순이익 하락, 보통주 현금배당 1주당 123원
FY23	당기순이익률 10.8% 당기순이익 33% 배당 (보통주 현금배당 1주당 217원)
FY24	당기순이익률 19.4%. 당기순이익 30% 배당 (보통주 현금배당 1주당 477원) 영업외수익·비용 변동으로 법인세비용차감전계속사업이익 및 당기순이익 상승
FY25	당기순이익률 22.1% 당기순이익 31%배당 (보통주 현금배당 1주당 640원) 견조한 영업 성과가 당기순이익 확대를 견인

감사합니다.

DOUZONE